

Finansal Projeksiyon 2026–2030

Beş gelir kaynağı (başarı komisyonu, premium üyelik, öne çıkan ilan, danışmanlık & aracılık, lead & veri) üzerine kurulu, kapanan anlaşma hacmiyle ölçeklenen 5 yıllık baz senaryo.

TEMEL VARSAYIMLAR

30 → 1.300

Kapanan anlaşma
(2026 → 2030)

₺2,5M

Ort. işlem (anlaşma)
değeri

%4–5

Başarı komisyonu oranı

%4

Ücretli üyelik dönüşümü
(olgun)

Gelir Köprüsü / kaynak bazında (₺M)

Baz senaryo

Gelir kaynağı	2026	2027	2028	2029	2030
👉 Başarı komisyonu	3,5	13,0	38,0	86,0	160,0
⭐ Premium üyelik	2,0	6,0	14,0	30,0	52,0
🚀 Öne çıkan ilan	1,2	3,5	8,0	16,0	26,0
🗺️ Danışmanlık & aracılık	0,9	2,5	6,0	9,0	14,0
📊 Lead & veri	0,4	1,0	2,0	4,0	8,0
Toplam gelir	₺8,0M	₺26,0M	₺68,0M	₺145,0M	₺260,0M

YBBO 2026–2030

%140

TEKRAR EDEN GELİR PAYI (2030)

%20

İŞLEM HACMI (2030)

₺4B

Özet Gelir Tablosu & Birim Ekonomisi

₺ milyon	2026	2027	2028	2029	2030
Gelir	8,0	26,0	68,0	145,0	260,0
Pazarlama & büyüme	(10,0)	(17,0)	(30,0)	(46,0)	(66,0)
Ekip & teknoloji	(8,0)	(13,0)	(22,0)	(36,0)	(52,0)
Operasyon & diğer	(3,0)	(5,0)	(9,0)	(15,0)	(22,0)
FAVÖK	(13,0)	(9,0)	7,0	48,0	120,0
FAVÖK marjı	—	—	%10	%33	%46

Başabaş: 2028 içinde. Bu noktaya kadar toplam nakit ihtiyacı ~₺24M; bu turun 18 aylık runway'i başabaşa kadar olan açığı karşılar, kalanı büyüme turuyla tamamlanır.

BİRİM EKONOMİSİ (OLGUN)

Ort. komisyon / kapanan anlaşma **₺120K**

Üye edinme maliyeti (CAC) **₺450**

Yatırımcı yıllık değeri **₺18K**

LTV / CAC **10x**

Brüt marj (dijital gelir) **%85**