

Pazar & Rakip Analizi

Türkiye'nin işletme devri, startup yatırımı ve franchise pazarındaki fırsat, dijitalleşme eğilimi, rekabet konumlandırması ve devret'in savunulabilir avantajları.

PAZAR MANZARASI

Türkiye'de her yıl çok sayıda işletme el değiştiriyor, startup'lar fon arıyor ve franchise markaları büyüyor – ancak bu işlemler dağınık kanallarda, geniş aracı ağlarıyla ve düşük şeffaflıkla yürüyor. Sermaye ile fırsatı verimli eşleştirecek, **teklif-müzakere-devir** akışını standartlaştıracak dijital bir pazar yeri eksik. devret tam bu boşluğu dolduruyor.

₺900B+

İşletme devri + yatırım + franchise (tahmini TAM)

₺120B

Dijital aracılığa açık işlem hacmi (SAM)

4 taraf

İşletme, yatırımcı, franchise, borç veren

7 sektör

Teknoloji, gıda, perakende, e-ticaret, eğitim, sağlık, turizm

⚠ Pazar büyüklükleri kamuya açık göstergelerden türetilmiş tahminlerdir; nihai sunumdan önce güncel kaynaklarla doğrulanmalıdır.

Yapısal Rüzgârlar

Yatırım & devir pazar yerini kalıcı kılan dört etken.

KOBİ finansman açığı

Banka dışı sermayeye erişim zor; alternatif eşleştirme kanalına yapısal talep var.

Startup ekosistemi büyüyor

Artan girişim sayısı, melek ve kurumsal yatırımcı için deal akışı talebini artırıyor.

Franchise yaygınlaşıyor

Marka büyütme ve girişimcilik arzusu, franchise eşleştirmesine güçlü ihtiyaç doğuruyor.

Devir dijitalleşiyor

M&A ve işletme devri süreçleri online'a kayıyor; şeffaf, standart bir akışa açık.

Hedef Segmentler

İşletme & startup sahibi

Satış ya da fon arayan; doğru yatırımcıya hızlı ulaşmak isteyen taraf.

Yatırımcı & borç veren

Melek, kurumsal VC ve alternatif finansman; nitelikli deal akışı arıyor.

Franchise veren / alan

Marka büyütme veya işletme açmak isteyen girişimci.

Danışman & broker

İşlem akışını dijitalleştirmek isteyen aracı; arz ortağı.

Rekabet Konumlandırması

Genel ilan siteleri işletme satışında yüzeysel; danışman/broker pahalı ve dar ağı. devret, yatırım & devire adanmış, teklif-müzakere akışını dijitalleştiren tek çok taraflı pazar yeri.

Kriter	Genel ilan siteleri	Danışman / broker	devret
Yatırım & devire odak	Yüzeysel	Var	Çekirdek
Çok taraflı eşleştirme	—	Dar ağı	4 taraf
Teklif & müzakere akışı	—	Manuel	Dijital
Doğrulanmış profiller	Kısmi	Var	Premium
Maliyet yapısı	İlan bazlı	Yüksek sabit	Başarı bazlı
Güven & escrow	Yok	Kişisel	Yol haritasında

Savunulabilir Avantajlar

Çok taraflı ağı etkisi

Her yeni taraf (arz/talep) değerini güçlendirir; eşleşme olasılığı artar.

İşlem & müzakere verisi

Biriken teklif/anlaşma verisi, eşleştirme ve fiyatlamada eşsiz içgörü sağlar.

Kategori marka liderliği

"İşletme devri & yatırım" denince akla gelen ilk platform olma fırsatı.

Uçtan uca akış

Keşiften müzakereye ve devre kadar tek platform; rakipte parçalı.