

# Aile Bütçesi Planlama

İş Planı | 2026-2028

<b>Seed</b>	<b>₺2M</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Mart 2026</b>
Yatırım Aşaması	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu iş planı; Aile Bütçesi Planlama uygulamasının kuruluş amacını, pazar analizini, ürün stratejisini, büyüme planını, finansal projeksiyonlarını ve yatırım teklifini kapsamlı biçimde sunmaktadır.

Hazırlayan: Reklam Sanat · eticpanel.com.tr/ailebutcesi · Ankara, Türkiye

## İçindekiler

#	Bölüm
1	Yönetici Özeti
2	Şirket & Ürün Tanımı
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapısı
5	İş Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Büyüme
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatırım Teklifi
11	Risk Analizi
12	Çıkış Stratejisi

## 1. Yönetici Özeti

Aile Bütçesi Planlama, harcama takibi, çoklu cüzdan yönetimi, bütçe planlama ve detaylı finansal raporlar sunan iOS & iPadOS kişisel finans uygulamasıdır. App Store'da aktif olarak yayındadır (App Store ID: 6756062554). Swift/SwiftUI native mimarisiyle iOS 15.1+, iPadOS 15.1+, macOS 12+ (M1), iPod Touch ve Apple Vision Pro (visionOS 1.0+) üzerinde çalışmaktadır.

- App Store'da aktif, iOS & iPadOS kullanıcılarına hizmet veriyor
- 32 dil lokalizasyonu ile küresel kullanıcı kitlesine açık
- 2.000.000 seed yatırımı ile Android lansmanı, AI danışman ve Open Banking
- 2027 sonuna kadar 400.000+ aktif kullanıcı, 2027 Q2 kâra geçiş hedefi
- 2028'de 18M gelir ve yüzde 50 EBITDA marjı
- Global kişisel finans pazarı 2027'de 1.57 milyar dolar büyüme fırsatı

## 2. Şirket & Ürün Tanımı

Uygulama, Eticpanel bünyesinde Reklam Sanat tarafından geliştirilmiştir. 48.3 MB hafif yapısı ve tam çevrimdışı çalışma özelliğiyle internet bağlantısı olmaksızın tüm finansal işlemleri yönetebilmektedir.

### Temel Modüller:

Modül	Açıklama
<b>Harcama Takibi</b>	Kategori bazlı kayıt, fiş fotoğrafı, tekrarlayan giderler, anlık bakiye
<b>Çoklu Cüzdan</b>	Nakit, banka, birikim, kredi kartı — sınırsız (Premium), cüzdanlar arası transfer
<b>Bütçe Planlama</b>	Aylık hedefler, limit uyarıları, tasarruf hedefi, otomatik yenileme
<b>Finansal Raporlar</b>	Pasta & çubuk grafikler, aylık karşılaştırma, PDF/CSV dışa aktarma
<b>Bulut Yedekleme</b>	CloudKit ile otomatik yedekleme, çoklu cihaz senkronizasyonu
<b>Çoklu Para Birimi</b>	Otomatik kur dönüşümü, 32 dil, RTL desteği, Premium reklamsız deneyim

## 3. Pazar Analizi

### Global Pazar

- Kişisel finans uygulaması pazarı 2027'de 1.57 milyar dolara ulaşması bekleniyor
- Yıllık büyüme oranı: yüzde 14 — enflasyon ve ekonomik belirsizlikle talep artıyor
- iOS & Android ekosisteminde kişisel finans en yüksek gelir üreten kategorilerden biri

### Türkiye Pazarı

- Türkiye nüfusu 85 milyon, smartphone penetrasyonu yüzde 72
- Hane halkının yüzde 67'si aylık bütçe yapmıyor — çözülmemiş büyük problem
- Yüksek enflasyon ortamı bütçe kontrol ihtiyacını kritik düzeye çıkardı
- Türkçe arayüzlü, Türk bankasıyla entegre çalışan rakip uygulama yok
- 32 dil ile Orta Doğu, Kuzey Afrika ve Orta Asya pazarına erişim

## 4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
<b>Mobil Platform</b>	Swift / SwiftUI, iOS 15.1+, iPadOS 15.1+, macOS 12+ (M1), visionOS 1.0+
<b>Veri &amp; Depolama</b>	Core Data (yerel), CloudKit senkronizasyon, şifreli yerel depolama
<b>Çevrimdışı Mimari</b>	Offline-first yapı — internet olmadan tüm özellikler çalışır
<b>Para &amp; Dil</b>	32 dil lokalizasyonu, RTL desteği, otomatik kur API, yerel tarih formatları
<b>Gelir Altyapısı</b>	StoreKit 2 ile gelişmiş in-app purchase ve abonelik yönetimi
<b>Analitik</b>	Firebase Analytics, A/B Testing, Crash Reporting, Revenue Analytics
<b>Güvenlik</b>	Şifreli veri transferi, gizlilik odaklı mimari, KVKK uyumlu

## 5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Kapsam
<b>Freemium Temel</b>	Ücretsiz	3 cüzdan, temel raporlar, aylık bütçe — reklam destekli
<b>Premium Aylık</b>	₺29,99/ay	Sınırsız cüzdan, reklamsız, gelişmiş raporlar, öncelikli destek
<b>Premium Yıllık</b>	₺199,99/yıl	Yıllık ödeme avantajı (yüzde 44 indirim)
<b>KOBİ Modülü</b>	₺99/ay	Ekip yönetimi, muhasebe entegrasyonu, fatura oluşturma (Q4)
<b>Kurumsal Lisans</b>	₺19/k./ay	50+ kullanıcı, dashboard, departman bütçe yönetimi (Q4)
<b>Reklam Geliri</b>	CPM bazlı	Ücretsiz kullanıcılar için AdMob ile ek gelir

## 6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- ASO (32 Dil): Her dil için App Store & Play Store optimizasyonu — tek yatırım, çok pazar
- İçerik Pazarlama: Türkçe kişisel finans blogları, YouTube videoları, Instagram içerikleri
- Aile Öneri Mekanizması: Paylaşımli aile hesabı ile organik viral büyüme
- Push Bildirimleri: Bütçe aşım uyarıları ve aylık rapor bildirimleri ile yüksek retention
- B2B Kanalı (Q4): İK yazılımları ve muhasebe şirketleriyle iş birliği
- Open Banking Lansman PR: Banka entegrasyonu haberi ile organik medya ilgisi

## 7. Rekabet Analizi

Özellik	Aile Bütçesi	Money Manager	Wallet	Spendee
Cevrimdisi Tam Çalışma	VAR	VAR	Kismi	YOK
32+ Dil Destegi	VAR	Az	VAR	Orta
Coklu Para Birimi	VAR	VAR	VAR	VAR
Sinirsiz Cuzdan	VAR	Sinirli	VAR	VAR
Gizlilik (Veri Cihazda)	VAR	YOK	YOK	YOK
Apple Vision Pro	VAR	YOK	YOK	YOK
iPad Optimize Tasarım	VAR	Kismi	Kismi	YOK
Uygun Premium Fiyat	VAR	Orta	Pahali	Pahali

## 8. Operasyon & Ekip

- Geliştirme: Reklam Sanat (Ankara) — 10+ yıl deneyimli full-stack & mobil ekip
- iOS & iPadOS Native: Swift/SwiftUI, Core Data, CloudKit, StoreKit 2
- Android (Q1 2026): Flutter ile cross-platform Android geliştirme
- 32 Dil Lokalizasyon: Türkçe, İngilizce, Almanca, Arapça, Rusça ve 27 dil daha
- Open Banking (Q3): BDDK lisans süreci ve Türk banka API entegrasyonları
- Pazarlama: Global ASO, içerik pazarlama, dijital büyüme analitiği

## 9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Toplam Kullanıcı	60.000	280.000	900.000
Toplam Gelir	₺1.200.000	₺6.500.000	₺18.000.000
EBITDA	-₺450.000	₺1.950.000	₺9.000.000
EBITDA Marjı	-yüzde 38	yüzde 30	yüzde 50

## 10. Yatırım Teklifi

<b>₺2.000.000</b>	<b>₺10.000.000</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Seed</b>
Talep Edilen	Pre-Money Deger.	Hisse Teklifi	Tur

Kalem	Tutar	Oran
Android Gelistirme	<b>₺400.000</b>	yüzde 20
AI Finansal Danışman	<b>₺350.000</b>	yüzde 18
Open Banking Entegrasyon	<b>₺300.000</b>	yüzde 15
Pazarlama & ASO	<b>₺400.000</b>	yüzde 20
İK & Personel	<b>₺300.000</b>	yüzde 15
Hukuki & BDDK Uyumu	<b>₺150.000</b>	yüzde 8
Rezerv	<b>₺100.000</b>	yüzde 4
<b>TOPLAM</b>	<b>₺2.000.000</b>	<b>yüzde 100</b>

## 11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
<b>Pazar Riski</b>	Dusuk-Orta	Kisisel finans kategorisi istikrarli; enflasyon talebi artiriyor.
<b>Teknoloji Riski</b>	Dusuk	App Store'da aktif uygulama; stack kanitlanmis, Core Data stabil.
<b>Rekabet Riski</b>	Orta	Buyuk oyuncular Turkiyeyi hedefleyebilir; 32 dil + gizlilik avantajı koruyucu.
<b>Open Banking Riski</b>	Orta	BDDK lisans sureci uzayabilir; Q3'e kayabilir, diger ozellikler etkilenmez.

<b>Kur Riski</b>	Orta	Yabancı pazarlar TRY cinsinden değerlendirilmeli; USD gelir hedeflenmeli.
<b>Android Gelistirme Riski</b>	Düşük-Orta	Reklam Sanat Flutter deneyimine sahip; iOS kod tabanı referans.

## 12. Çıkış Stratejisi

---

- Stratejik Satın Alma: Intuit (Mint/YNAB), NerdWallet veya Türk fintech şirketi. Hedef çarpan: 8-12x gelir.
  - Finansal Yatırımcı Çıkışı: Seri A/B turunda mevcut yatırımcının hisse satışı.
  - IPO (Uzun Vadeli): 2030+ döneminde Borsa İstanbul veya yabancı borsa.
  - Baz Senaryo (2028): ₺65M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺13M — yatırımın 6.5 katı.
  - İyimser Senaryo (2028): ₺120M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺24M — yatırımın 12 katı.
- 

Aile Bütçesi Planlama | Reklam Sanat | eticpanel.com.tr/ailebutcesi | Ankara, Türkiye | Mart 2026 Bu belge yalnızca yatırımcı değerlendirmesi amacıyla hazırlanmış olup gizlilik içermektedir.