

# Aile Bütçesi Planlama

Aile & Bireysel Kişisel Finans Yöneticisi

<b>32</b>	<b>Sınırsız</b>	<b>App Store</b>	<b>₺10M</b>
Dil Desteği	Cüzdan (Premium)	Şu An Yayında	Değerleme

"Harcama takibinden yatırım portföyüne, bütçe planlamasından Open Banking'e — ailenizin tüm finansal dünyası tek uygulamada."

Seed Yatırım Turu | ₺2.000.000 | yüzde 20 Hisse | Mart 2026

## 01 Problem

---

### Finansal kaos ve bilinçsiz harcama

Türkiye'de hane halkının yüzde 67'si aylık bütçe yapmıyor. Harcamaların nereye gittiğini bilmeyen ailelerin tasarruf oranı dramatik biçimde düşük. Enflasyon ortamında bütçe kontrolü artık zorunluluk, lüks değil.

### Mevcut uygulamaların yetersizliği

Yabancı uygulamalar (Money Manager, Wallet, Spendee) Türkçe arayüz sunmuyor, Türk bankalarıyla entegre çalışmıyor ve yerel para/vergi dinamiklerini bilmiyor. Çevrimdışı çalışmıyor ya da gizlilik konusunda şüpheli veri politikaları var.

### Pazar boşluğu

32 dil desteği, gizlilik odaklı mimari (veri cihazda), çevrimdışı tam çalışma, Apple Vision Pro desteği ve yakın dönem Open Banking entegrasyonu ile rakiplerden ayrılan tek Türk kişisel finans uygulaması.

## 02 Çözüm

---

### Harcama Takibi & Çoklu Cüzdan

Nakit, banka, birikim, kredi kartı — sınırsız cüzdan (Premium). Kategori bazlı kayıt, fotoğraf ile fiş ekleme, tekrarlayan gider takibi. Cüzdanlar arası transfer ve toplam net değer görünümü.

### Bütçe Planlama & Raporlar

Aylık bütçe hedefleri, limit aşım uyarıları, tasarruf hedefi takibi. Pasta & çubuk grafikler, aylık karşılaştırma, PDF/CSV dışa aktarma. Otomatik kur dönüşümüyle çoklu para birimi desteği.

### Gizlilik & Erişilebilirlik

Veriler cihazda kalır — üçüncü taraflarla paylaşılmaz. CloudKit ile güvenli bulut yedekleme. 32 dil ve RTL desteği ile global kullanıcı kitlesi. Tam çevrimdışı çalışma — internet olmadan da tüm işlevler aktif.

## 03 Pazar Fırsatı

---

### Global Pazar

Kişisel finans uygulaması pazarı 2027'de 1.57 milyar dolara ulaşması bekleniyor. Yıllık büyüme oranı yüzde 14. Ekonomik belirsizlik finansal planlama talebini artırıyor.

### Türkiye Pazarı

85 milyon nüfus, smartphone penetrasyonu yüzde 72. Yüksek enflasyon ortamında bütçe kontrolü ihtiyacı kritik düzeyde. Türkçe kişisel finans uygulaması boşluğu büyük.

### 32 Dil ile Global Erişim

Türkçe, İngilizce, Almanca, Arapça, Rusça dahil 32 dil lokalizasyonu. Sağdan sola (RTL) dil desteği ile Orta Doğu ve Kuzey Afrika pazarı. Tek geliştirme yatırımıyla 100+ ülke erişimi.

## 04 Rekabet Analizi

---

### Money Manager / Wallet / Spendee

Rakipler: Sınırlı dil desteği | Çevrimdışı kısıtlı | Gizlilik politikası şüpheli | Apple Vision Pro YOK  
| iPad optimize YOK | Türk bankası entegrasyonu YOK

### Aile Bütçesi Avantajları

Çevrimdışı TAM çalışma | 32+ dil | Veri cihazda (gizlilik) | Sınırsız cüzdan | Apple Vision Pro |  
iPad optimize | Uygun premium fiyat (₺29,99/ay)

### Fiyat Avantajı

Wallet: 4.99 USD/ay | Spendee: 2.99 USD/ay | Money Manager: ücretsiz (sınırlı). Aile Bütçesi:  
₺29,99/ay (~0.88 USD) — yerel fiyatlandırma güçlü rekabet avantajı.

## 05 İş Modeli

---

### Freemium Temel

Temel harcama takibi, 3 cüzdan, aylık raporlar ücretsiz. Düşük edinme maliyeti ve yüksek viral potansiyel. Aile içi öneri ile organik büyüme.

### Premium Abonelik

₺29,99/ay veya ₺199,99/yıl (yüzde 44 indirim). Reklamsız deneyim, sınırsız cüzdan, gelişmiş raporlar, öncelikli destek. Hedef dönüşüm oranı: yüzde 20.

### KOBİ & Kurumsal (Q4)

KOBİ bütçe modülü ₺99/ay, kurumsal lisans ₺19/kullanıcı/ay. Muhasebe entegrasyonu ve fatura oluşturma ile ticari değer önerisi.

## 06 Ekip

---

### Geliştirme — Reklam Sanat

iOS, iPadOS, Flutter, Swift/SwiftUI, Core Data, CloudKit. 10+ yıl mobil uygulama geliştirme deneyimi. Devret, Wora, ALPAT, Diyet Rehberi gibi platformları hayata geçiren Ankara merkezli ekip.

### Teknoloji Uzmanlığı

StoreKit 2 ile gelişmiş in-app purchase, CloudKit senkronizasyon, 32 dil lokalizasyonu, RTL dil desteği, visionOS mimarisi.

### Büyüme & Global Pazarlama

ASO (32 dil), sosyal medya, içerik pazarlama. Türkiye ve Orta Doğu dijital finans pazarı dinamiklerine hakim ekip.

## 07 Finansallar

### Talep Edilen Yatırım

₺2.000.000 — Seed turu. Pre-money değerlendirme: ₺10.000.000. Teklif edilen hisse: yüzde 20.

### Kullanım Planı

yüzde 20 Android | yüzde 18 AI Danışman | yüzde 15 Open Banking | yüzde 20 Pazarlama | yüzde 15 İK | yüzde 8 Hukuki & BDDK | yüzde 4 Rezerv

### Projeksiyon

2026: ₺1.2M gelir | 2027: ₺6.5M gelir (yüzde 30 EBITDA) | 2028: ₺18M gelir (yüzde 50 EBITDA). Kâra geçiş: 2027 Q2. 1M+ indirme.

## 08 Neden Şimdi & Çağrı

---

### Neden Şimdi?

Türkiye'de yüksek enflasyon ortamı, bütçe yönetimi ihtiyacını rekor düzeye çıkardı. App Store'da aktif uygulama mevcut — risk minimize. Android lansmanı ile Türkiye'deki yüzde 65 Android kullanıcılarına kapı açılıyor.

### Open Banking Stratejik Pencere

Türkiye'de Open Banking düzenlemeleri olgunlaşıyor. Banka entegrasyonu için lisans sürecine erken giren uygulama rakipsiz first-mover avantajı kazanacak.

### Bize Katılın

₺2M yatırım ile yüzde 20 hisse. 3 yılda 6.5x ROI potansiyeli (baz senaryo). 32 dil ile global pazara açık, gizlilik odaklı benzersiz konumlandırma. İletişim: reklamsanat.com | eticpanel.com.tr/ailebutcesi