

12 Aylık Yol Haritası

Altyapı derinleşmesinden gömülü finansa, mobil SDK'dan ölçek ve açılıma uzanan çeyrek bazlı yürütme planı.

Ç1 · 2026



Ç2 · 2026



Ç3 · 2026



Ç4 · 2026



Altyapı Derinleşmesi

- Daha çok banka & kart şeması
- Akıllı yönlendirme (routing)
- Başarı oranı optimizasyonu
- Geliştirici portalı & SDK v1

Gömülü Finans

- BulutKira & nakit avans büyüme
- Taksit & BNPL senaryoları
- Risk & skorelama motoru
- Otomatik mutabakat

Mobil & Ekosistem

- Mobil SDK (iOS/Android)
- E-ticaret eklentileri (plugin)
- Entegratör & ajans programı
- Gelişmiş raporlama paneli

Ölçek & Açılım

- Yeni dikeyler & sektör paketleri
- Kurumsal (enterprise) çözümler
- Bölgesel / sınır ötesi pilot
- Sadakat & ortaklık programı

Kilometre Taşları & Hedef Metrikler

Her aşamanın sonunda izlenecek somut başarı göstergeleri.

Ç1 sonu

1.200

üye işletme

%99.0

işlem başarı oranı

Ç2 sonu

₺3B

kümülatif işlenen hacim
(TPV)

İlk

gömülü finans (BNPL) işlemi

Ç3 sonu

5.000

üye işletme

2,1

işletme başına ürün (çapraz
satış)

Ç4 sonu

₺10B

yıllık işlenen hacim koşu hızı

₺30M

yıllık gelir koşu hızı

Bu yatırımın açacağı kapı

Bu tur, altyapı derinleşmesi, gömülü finans ürünleri ve mobil/ekosistem genişlemesini canlıya almakla başabaşa giden büyümeyi finanse eder. 12 ayın sonunda BulutPay, ölçeklenebilir take-rate ekonomisi, çapraz satış ivmesi ve kanıtlanmış işlem hacmiyle büyüme turuna hazır olur.

RISKLER & ÖNLEM

Regülasyon & lisans: uyum ekibi + lisanslı ortak

Güvenlik: PCI DSS + sürekli denetim

Finansman riski: skorlama + sermaye ortağı

Rekabet: tek API derinliği & gömülü finans