

CarGenie

Finansal Projeksiyonlar & Yatirim Analizi

28M+	8.500+	2.400+	\$250B
Turkiye Arac	Servis DB	OEM Model	Pazar 2030

Bu belge, CarGenie uygulamasinin 2026-2028 donemine ait finansal projeksiyonlarini, gelir modelini ve yatirim geri donus analizini icermektedir. CarGenie; Turkiye'de 28 milyon araca yonelik ilk Turkce predictive maintenance platformudur.

Hazirlayan: Reklam Sanat | Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

CarGenie, plakanızdan otomatik OEM profil oluşturma, akustik CNN motor sesi teşhisi, OBD-II arıza okuma ve 8.500+ Türkiye servis veritabanıyla bütünleşik bir araç sağlık ekosistemi kurmaktadır. Pro bireysel ve Fleet kurumsal planlarla çift segment gelir modeli, sigorta API ve EV ekosistemiyle 2027'ye güçlü büyüme boru hattı sunmaktadır.

- Türkiye'de 28M+ araç — ilk Türkçe predictive car maintenance AI, first mover
- 2.400+ OEM bakım şeması — Drivvo ve Fuelio'da otomatik profil yok
- AI motor sesi analizi — rakip uygulamaların hiçbirinde yok
- 8.500+ Türkiye servis veritabanı — yerel avantaj, global rakipler boş
- CarPlay + watchOS + Live Activities — kategoride en kapsamlı Apple uyumu
- Fleet modülü ₺899/ay — B2B filo kanalı yüksek değerli abonelik
- 2028'de ₺25M gelir, yüzde 35 EBITDA, 300.000+ aktif kullanıcı

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Ücretsiz	1 araç, temel bakım takvimi, servis haritası	₺0	Kullanıcı tabanı
Pro Aylık	Sınırsız araç, AI ses analizi, OBD-II, OCR fiş	₺99/ay	10.000 abone
Pro Yıllık	Yıllık ödeme avantajı (yüzde 25 tasarruf)	₺899/yıl	5.000 abone
Fleet ₺899/ay	10 araç dahil, filo paneli, sürücü atama, raporlama	₺899/ay	200 filo
Fleet Ek Araç	10 araç üzeri her ek araç	₺49/araç	Ortalama 15 araç
Sigorta API (Q2)	12 firma karşılaştırma komisyonu & lead geliri	Komisyon	5 sigorta
EV Şarj Ağı (Q4)	Şarj istasyonu yönlendirme gelir paylaşımı	Gelir pay	EV partnerler

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Aktif Kullanici	60.000	200.000	600.000
Pro Abone	15.000	55.000	180.000
Fleet Musteri	200	800	2.500
Pro Abonelik Geliri	₺1.300.000	₺5.500.000	₺18.000.000
Fleet Geliri	₺500.000	₺2.200.000	₺5.500.000
Sigorta & EV & Diger	₺200.000	₺1.300.000	₺1.500.000
Toplam Gelir	₺2.000.000	₺9.000.000	₺25.000.000
Toplam Gider	₺2.600.000	₺5.400.000	₺10.000.000
EBITDA	-₺600.000	₺3.600.000	₺15.000.000
EBITDA Marji	-yüzde 30	yüzde 40	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺600.000	₺3.000.000	₺18.000.000

- Fleet kanalı 2026'da ₺500K = toplam gelirin yüzde 25 — yüksek değerli B2B motoru.
- Sigorta API komisyonu (Q2) yüksek marjlı, çevre etkisi büyük gelir kanalı.
- EV modülü (Q4) Türkiye'nin hızlı büyüyen elektrikli araç segmentini kapsıyor.
- 2027 Q1 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺3.500.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
Lansman & Pazarlama	₺700.000	yüzde 20	App Store lansmanı, oto medyası, bayi ağı tanıtımı
Lastik AI & Ticaret (Q1)	₺450.000	yüzde 13	ML lastik aşınma modeli, e-ticaret API entegrasyonu
Sigorta API (Q2)	₺500.000	yüzde 14	12 firma API anlaşması, fiyat matrisi, yenileme alarm
Sürücü Skoru (Q3)	₺450.000	yüzde 13	CoreMotion telematics, kasko indirim API, gamification
EV Modülü (Q4)	₺400.000	yüzde 11	EV veritabanı, şarj istasyonu API, batarya modeli
OBD-II & Ses AI Geli.	₺500.000	yüzde 14	Akustik CNN güncelleme, DTC genişletme, ses modeli
Servis Ag & Fleet B2B	₺350.000	yüzde 10	8.500+ servis güncelleme, filo satış ekibi, API
İK & Hukuki & Rezerv	₺150.000	yüzde 4	Otomotiv mühendisi, hukuki, GDPR, acil fon
TOPLAM	₺3.500.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatırım Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- ARPU (Pro aylık): ₺99/ay bireysel, ₺899/ay filo (ortalama ₺120)
- CAC: ₺30 (bireysel, ASO + oto topluluk) / ₺2.500 (Fleet, B2B satış)
- LTV (Pro yıllık, 3 yıl): ₺3.564 — LTV:CAC 119x bireysel, Fleet 10x+ yıllık
- Fleet ARPU: ₺1.600/ay ortalama (10 araç + 5 ek × ₺49) — yüksek değerli segment
- D365 Retention: yüzde 72 — araç sahibinin sürekli bakım takip motivasyonu
- Sigorta komisyonu: lead başına ₺150-400 — sigorta değiştirme döneminde yüksek
- Pazar: 28M araç, otomotiv aftermarket dijital 38 milyar dolar (2030)

ROI Senaryoları

Senaryo	Degerleme (2028)	Yatirimci Payi (yüzde 20)	ROI
Muhafazakar	₺75M	₺15M	4.3x
Baz Senaryo	₺150M	₺30M	8.6x
Iyimser	₺300M	₺60M	17.1x