

CarGenie

AI Arac Bakim & Ariza Tahmin Platformu

28M+	AI + OBD-II	8.500+	₺17.5M
Türkiye Arac	Ariza Tespiti	Servis DB	Degerleme

"Aracınızın dijital ikiziyle tanışın — bakım takvimini hatırlatır, yakıt giderlerinizi analiz eder, motor sesinden arızayı önceden tespit eder ve civardaki en uygun servisi önerir. Sürpriz arıza, sürpriz fatura yok."

Seed Yatirim Turu | ₺3.500.000 | yüzde 20 Hisse | Mart 2026

01 Problem

Sürpriz arıza ve pahalı faturalar

Türkiye'de sürücülerin yüzde 60'ı sürpriz arıza ile karşılaşiyor. Bakım ihmalinden kaynaklanan arızanın ortalama onarım maliyeti zamanında yapılan bakımın 3-5 katı. "Aracımı ne zaman servise götürsem?" sorusu belirsiz kalıyor.

Mevcut araçlar yetersiz ya da Türkçe değil

Drivvo ve Fuelio: sadece yakıt takibi, AI yok. Carfax: araç geçmişi odaklı, Türkiye servis DB yok. OBD adaptör uygulamaları: teknik, karmaşık, bakım planı yok. Plakanızı yazın, OEM bakım planı gelsin özelliği yoktu.

OBD ve akustik teşhis boşluğu

OBD-II adaptör satan milyonlarca sürücü var ama bunu anlamlı şekilde yorumlayan Türkçe uygulama yok. 30 saniye motor sesi kaydından olası arızayı tespit eden uygulama kategoride ilk.

02 Çözüm

Plakadan Dijital İkiz

Plaka gir → marka, model, yıl, motor otomatik gelir → OEM bakım şemasına göre yağ, filtre, balata, akü, triger planı hazır. 2.400+ araç modeli — Türkiye park stoku yüzde 95+ kapsanıyor.

AI Motor Sesi + OBD-II

Mikrofona 30 saniye motor sesi kaydet → akustik CNN analiz eder → triger, devirdaim, supap, kompresör problemleri olasılıkla sıralanır. OBD-II adaptörle 5.000+ DTC hata kodu açıklaması ve aciliyet skoru.

8.500+ Türkiye Servis Ağı

Yakınımdaki servisler, yorumları, fiyat aralığı, boş randevu. Yetkili mi özel mi? AI aracın markasına, arıza türüne ve bütçeye göre karar verir. Drivvo ve Fuelio'da Türkiye servis veritabanı yok — kategoride benzersiz.

03 Pazar Fırsatı

Türkiye 28 Milyon Araç

Türkiye'de 28M+ araç, yüzde 4.2 yıllık büyüme. Araç yaşı ortalaması 15 yıl — bakım ve arıza tahmini kritik. Otomotiv aftermarket Türkiye'de yıllık 60 milyar TL+.

Global Bağlı Araç Pazarı

Global bağlı araç pazarı 2030'da 250 milyar dolar. Otomotiv aftermarket dijital hizmetler 38 milyar dolar, yüzde 16 CAGR. Türkçe yerelleşmiş, Türkiye servis entegre, AI destekli çözüm boşluğu gerçek.

B2B Fleet + Sigorta + EV

200.000+ şirkete ait araç (filo) — bakım optimizasyonu kritik maliyet. Sigorta sektörü telematics ve sürücü skoru verisi istiyor. Elektrikli araç (EV) Türkiye'de hızla büyüyor — Q4 tam zamanlaması.

04 Rekabet Analizi

Drivvo / Fuelio vs CarGenie

Bu rakipler: Manuel yakıt kaydı | AI analiz yok | OBD yok | Motor ses analizi yok | Türkiye servis DB yok | Plakadan profil yok | CarPlay yok

Carfax vs CarGenie

Carfax: Araç geçmiş raporu | ABD odaklı | Türkiye veri yok | Bakım planlama yok | AI teşhis yok | Filo modu sınırlı | OBD desteği sınırlı

CarGenie Rekabetsiz Kombinasyon

Plakadan OEM profil + AI motor sesi + OBD-II + 8.500+ Türkiye servis + CarPlay + Fleet + Sigorta API (Q2) + Sürücü Skoru (Q3) + EV (Q4) = Türkiye için tasarlanmış, kategoride benzersiz

05 İş Modeli

Pro + Fleet Çift Kanal

Bireysel Pro 999/ay — AI teşhis, OBD, OCR fiş, sınırsız araç. Fleet 8999/ay (10 araç) + 49/ek araç — yönetici paneli, raporlama. 200 filo müşteri × ortalama 1.600/ay = 320.000/ay pasif gelir.

Sigorta Komisyonu (Q2)

12 firma karşılaştırma → kullanıcı satın alır → firma komisyon öder. Lead başına 200-400, yüksek dönüşüm — araç sahibi zaten alıyor. Kasko yenileme reklamından çok daha iyi dönüşüm: kişiselleştirilmiş öneri.

EV Şarj Ağı Gelir Paylaşımı (Q4)

Şarj istasyonu yönlendirmesi → platform gelir payı. EV batarya sağlığı verisi → OEM ve sigorta şirketi için değerli API. EV segment Türkiye'de 2026'da 100.000+ araç geçecek.

06 Ekip

Geliştirici — Reklam Sanat

CoreML, AVFoundation, OBD-II Bluetooth, Vision OCR, iOS 16.0+. 15+ App Store lansmanı, otomotiv veri entegrasyonu uzmanlığı. CarPlay, watchOS, Live Activities entegrasyonu tamamlandı.

Teknik Altyapı

Akustik CNN: on-device, gerçek araç ses örnekleriyle eğitilmiş model. 2.400+ OEM bakım şeması: Türkiye araba parkı yüzde 95 kapsanmış. 8.500+ servis DB: konum, yorum, fiyat, randevu API.

İş Birliği & B2B

Filo satış için araç kiralama ve lojistik sektörü bağlantıları. Sigorta ve kasko şirketi pilot müzakereleri Q2 için yürütülüyor.

07 Finansallar

Talep Edilen Yatırım

₺3.500.000 — Seed turu. Pre-money değerlendirme: ₺17.500.000. Teklif edilen hisse: yüzde 20.

Kullanım Planı

yüzde 20 Lansman & Pazarlama | yüzde 14 Sigorta API (Q2) | yüzde 14 AI Ses & OBD Geliştirme | yüzde 13 Lastik AI (Q1) | yüzde 13 Sürücü Skoru (Q3) | yüzde 11 EV Modülü (Q4) | yüzde 10 Servis Ağı & Fleet | yüzde 5 İK & Hukuki

Projeksiyon

2026: ₺2M gelir | 2027: ₺9M gelir (yüzde 40 EBITDA) | 2028: ₺25M gelir (yüzde 60 EBITDA).
Kâra geçiş: 2027 Q1.

08 Neden Şimdi & Çağrı

Neden Şimdi?

Türkiye araç parkı yaşılanıyor — predictive maintenance talebi büyüyor. OBD-II adaptör penetrasyonu artıyor — altyapı hazır. EV pazar büyüyor — Q4 EV modülü mükemmel zamanlama.

Sigorta Telematics Fırsatı

Sigorta şirketleri "kullanıma dayalı sigorta" (UBI) stratejisine geçiyor. CoreMotion sürücü skoru verisi sigortacı için değerli, kullanıcı için indirim. Bu ortaklık kurulduğunda CarGenie bir dağıtım kanalına dönüşüyor.

Bize Katılın

₺3.5M yatırım ile yüzde 20 hisse. 3 yılda 8.6x ROI (baz senaryo). Türkiye'nin ilk predictive car AI — 28M araç, 8.500 servis, CarPlay, Fleet, sigorta ve EV büyüme boru hattı. İletişim: reklamsanat.com