

Collabrix

İş Planı | 2026-2028

Seed	₺2.5M	yüzde 20	Mart 2026
Yatırım Aşaması	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu iş planı; Collabrix uygulamasının kuruluş amacını, pazar analizini, ürün stratejisini, büyüme planını, finansal projeksiyonlarını ve yatırım teklifini kapsamlı biçimde sunmaktadır.

Hazırlayan: Reklam Sanat / Hakan Akyaz (Deeptych) · Ankara, Türkiye · Mart 2026

İçindekiler

#	Bölüm
1	Yönetici Özeti
2	Şirket & Ürün Tanımı
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapısı
5	İş Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Büyüme
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatırım Teklifi
11	Risk Analizi
12	Çıkış Stratejisi

1. Yönetici Özeti

Collabrix, Kanban/liste/takvim görünümleri, AI destekli görev önerileri, yerleşik Pomodoro zamanlayıcısı ve Firebase tabanlı gerçek zamanlı bulut senkronizasyonu sunan iOS & iPadOS SaaS proje yönetimi uygulamasıdır. Hakan Akyaz / Deepytech tarafından geliştirilmiş, App Store'da aktif yayındadır (App Store ID: 6754051491, collabrix.deeptytech.com).

- App Store'da yayında, iOS 17.6+, iPadOS, macOS 14.6+, visionOS 1.3+ uyumlu, 34.4 MB
- 5 modül tek uygulamada: proje/görev, takım işbirliği, AI asistan, Pomodoro, bulut sync
- Türkçe & İngilizce arayüz — Asana, Trello, ClickUp'ta Türkçe dil desteği yok
- GDPR & KVKK uyumlu, AES-256 şifreleme, rol tabanlı erişim, Audit Log
- \$2.500.000 seed yatırımı ile Android, AI otomasyon, Slack/GitHub ent., kurumsal SSO
- 2028'de \$20M ARR, 300.000+ aktif kullanıcı, 1M+ toplam indirme hedefi
- LTV:CAC 34x — SaaS kategorisinde sürdürülebilir ve verimli büyüme modeli

2. Şirket & Ürün Tanımı

34.4 MB hafif yapısıyla iOS 17.6+, iPadOS 17.6+, macOS 14.6+ (M1) ve visionOS 1.3+ üzerinde çalışmaktadır. Firebase Realtime DB ile milisaniye düzeyinde senkronizasyon sağlanmaktadır.

Temel Modüller:

Modül	Açıklama
Proje & Görev Yönetimi	Sınırsız proje/görev, Kanban/liste/takvim, alt görevler, öncelik, son tarih
Takım İşbirliği	Sınırsız takım, rol tabanlı yetkiler, benzersiz kod ile davet, aktivite akışı
AI Desteği	Akıllı görev önerileri, proje parçalama, deadline önerileri, verimlilik chatbot
Pomodoro & Zaman	Yerleşik Pomodoro, görev bazlı zaman takibi, verimlilik analizleri, odak modu
Bulut Senkronizasyon	Firestore altyapısı, cihazlar arası otomatik sync, çevrimdışı mod, AES-256
Premium Plan	\$49,99/ay veya \$299,99/yıl — sınırsız üye, 100 MB dosya, gelişmiş raporlar

3. Pazar Analizi

Global SaaS Proje Yönetimi Pazarı

- Global proje yönetimi yazılımı pazarı 2030'da 15.08 milyar dolara ulaşması bekleniyor
- Yüzde 13 CAGR (bileşik yıllık büyüme) — en istikrarlı B2B SaaS kategorilerinden biri
- Uzaktan çalışmanın kalıcılaşmasıyla mobil-önce araçlara talep ikiye katlandı
- Asana 2023'te 652M USD gelir, 150.000+ müşteri — pazar büyüklüğü kanıtlanmış

Türkiye Pazarı

- 4 milyon+ Türk KOBİ — yüzde 60'ından fazlası Excel/WhatsApp ile proje yönetiyor
- 500.000+ yazılım geliştirici, 200.000+ freelancer — Kanban kullanım zorunluluğu
- Mevcut araçların hiçbiri Türkçe dil desteği ve KVKK uyumluluğu sunmuyor
- Dijital dönüşüm bütçelerinin yüzde 30'u proje yönetimi araçlarına ayrılıyor

4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
Mobil Platform	Swift / SwiftUI, iOS 17.6+, iPadOS 17.6+, macOS 14.6+ (M1), visionOS 1.3+
Backend & Bulut	Firestore Realtime DB, Firebase Auth, Firebase Storage, Cloud Functions
Güvenlik	AES-256 şifreleme, rol tabanlı erişim, Audit Log, GDPR & KVKK uyumlu
Yapay Zeka	AI görev önerileri, NLP Chatbot, Zaman Tahmin Modeli, İş Yükü Analizi
Bildirim	Push Notifications (APNs), gerçek zamanlı aktivite akışı
Gelir Altyapısı	StoreKit 2, güvenli ödeme gateway, abonelik yönetimi
Kurumsal (Q4)	SSO/SAML 2.0, 2FA, özel domain, white-label SDK, API & webhook

5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Açıklama
Freemium	Ücretsiz	3 proje, 5 görev/proje, 2 üye — temel özellikler
Premium Aylık	₺49,99/ay	Sınırsız, 100 MB dosya, gelişmiş analitik, öncelikli destek
Premium Yıllık	₺299,99/yıl	Yıllık ödeme avantajı (yüzde 50 indirim)
Kurumsal Plan (Q4)	₺299/k./ay	SSO/SAML, özel domain, SLA, yönetici paneli
White-Label (Q4)	₺19.999/lisans	Tam markalı SDK, özel entegrasyon
API Erişimi (Q3)	₺499/ay	Slack, GitHub, Jira entegrasyonu için API

6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- LinkedIn B2B İçerik: Proje yönetimi ipuçları, Pomodoro verimliliği, Türkçe içerik
- Yazılım Toplulukları: Dev.to, Indie Hackers, GitHub Türkiye topluluklarına organik erişim
- Freemium Viral: "Collabrix ile davet et" — davet eden + edilenin limitleri genişliyor
- KOBİ Dernekleri: TESK, TOBB üyelerine doğrudan B2B satış kanalı
- Eğitim Sektörü: Üniversite ve lise öğrencilerine grup proje aracı olarak konumlandırma
- ASO: "proje yönetimi", "kanban", "görev takibi" Türkçe & İngilizce anahtar kelimeler

7. Rekabet Analizi

Özellik	Collabrix	Asana	Trello	ClickUp
Kanban+Liste+Takvim	VAR	VAR	Sadece K.	VAR
Pomodoro Yerlesik	VAR	YOK	YOK	Eklenti
AI Görev Önerileri	VAR	Sınırlı	YOK	Pahalı
Türkçe Dil	VAR	YOK	YOK	Kısmi
Apple Vision Pro	VAR	YOK	YOK	YOK
GDPR & KVKK Uyumu	VAR	VAR	VAR	VAR
Reklamssız Deneyim	VAR	VAR	Freemiumda	Freemiumda
Uygun Premium Fiyat	VAR	Pahalı	VAR	Orta

8. Operasyon & Ekip

- Geliştirme: Hakan Akyaz / Deepytech — Swift/SwiftUI, Firebase, iOS SaaS uzmanı
- Kanıtlanmış track record: Brain Blocks (App Store'da aktif) ve Collabrix v2.0
- Firebase altyapısı: Realtime DB, Auth, Storage, Cloud Functions ile kurumsal ölçek
- Android (Q1): Flutter cross-platform geliştirme, Play Console yönetimi
- Kurumsal Altyapı (Q4): SSO/SAML 2.0, white-label SDK, API & webhook geliştirme
- İş Birliği: Reklam Sanat — ASO, B2B pazarlama, büyüme danışmanlığı

9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Toplam Kullanıcı	50.000	200.000	600.000
Toplam ARR	₺1.500.000	₺7.000.000	₺20.000.000
EBITDA	-₺500.000	₺2.800.000	₺12.000.000
EBITDA Marjı	-yüzde 33	yüzde 40	yüzde 60

10. Yatırım Teklifi

₺2.500.000	₺12.500.000	yüzde 20	Seed
Talep Edilen	Pre-Money Deger.	Hisse Teklifi	Tur

Kalem	Tutar	Oran
Pazarlama & B2B Satis	₺500.000	yüzde 20
Android & 10+ Dil (Q1)	₺400.000	yüzde 16
Gantt & Entegrasyon (Q3)	₺400.000	yüzde 16
Kurumsal Plan (Q4)	₺350.000	yüzde 14
AI Otomasyon (Q2)	₺350.000	yüzde 14
Firebase & Backend Olcek	₺200.000	yüzde 8
İK & Personel	₺150.000	yüzde 6
Hukuki & Rezerv	₺150.000	yüzde 6
TOPLAM	₺2.500.000	yüzde 100

11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
Rekabet Riski	Orta	Asana/ClickUp Türkçe ekleyebilir; Pomodoro+AI kombinasyonu ve fiyat avantajı koruyucu.
Firebase Maliyet	Orta	Ölçekle Firebase maliyeti artar; Cloud Functions optimizasyonu ve önbellek ile kontrol.
SAML 2.0 Karmasıklığı	Dusuk-Orta	Kurumsal SSO geliştirme zaman alıcı; Q4 esnek, Q1 2027'ye ertelenebilir.

Android Gelistirme	Dusuk-Orta	Flutter ile paralel geliştirme; Collabrix iOS altyapısı sağlam referans.
B2B Satış Süreci	Orta	Kurumsal satış döngüsü uzun; erken pipeline oluşturmak için Q3'te başlanacak.
Pazar Riski	Dusuk	Proje yönetimi SaaS istikrarlı büyüyor; uzaktan çalışma talebi kalıcı.

12. Çıkış Stratejisi

- Stratejik Satın Alma: Atlassian (Jira/Trello), Monday.com veya büyük KOBİ yazılım şirketi. Hedef çarpan: 8-12x ARR.
- SaaS Fonu Çıkışı: Proje yönetimi odaklı büyüme fonu üzerinden Seri A/B satışı.
- Finansal Yatırımcı Çıkışı: Seri A turunda mevcut yatırımcının hisse satışı.
- Baz Senaryo (2028): ₺100M değerlendirme (5x ARR), yüzde 20 hisse = ₺20M — yatırımın 8 katı.
- İyimser Senaryo (2028): ₺200M değerlendirme (10x ARR), yüzde 20 hisse = ₺40M — yatırımın 16 katı.

Collabrix | Hakan Akyaz / Deepytech | Reklam Sanat | Ankara, Türkiye | Mart 2026 Bu belge yalnızca yatırımcı değerlendirmesi amacıyla hazırlanmış olup gizlilik içermektedir.