

# FreelanceHub AI

İş Planı | 2026-2028

<b>Seed</b>	<b>₺2.5M</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Mart 2026</b>
Yatırım Asaması	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu iş planı; FreelanceHub AI platformunun kuruluş amacını, pazar analizini, ürün stratejisini, büyüme planını, finansal projeksiyonlarını ve yatırım teklifini kapsamlı biçimde sunmaktadır. Platform Beta v.1.4'te aktif, Stripe & Iyzico ödeme entegrasyonu canlıdır.

Hazırlayan: Reklam Sanat · Ankara · Mart 2026

## İçindekiler

#	Bolum
1	Yönetici Özeti
2	Urun Tanımı
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapısı
5	İş Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Büyüme
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatırım Teklifi
11	Risk Analizi
12	Çıkış Stratejisi

## 1. Yönetici Özeti

FreelanceHub AI; AI proje eşleştirme, akıllı teklif hazırlama, gelir & vergi takibi, müşteri CRM ve ödeme entegrasyonunu tek platformda sunan freelance yönetim OS'dir. Reklam Sanat tarafından geliştirilen platform Beta v.1.4'te aktif kullanıcıda test edilmiş, Stripe & Iyzico ödemeleri canlıdır. Türkiye'de 2.3 milyon freelancer birincil hedef segmentidir.

- ▶ Beta v.1.4 aktif — rakiplerinden ay sayısı önde, Stripe & Iyzico canlı
- ▶ Komisyon yok — Upwork yüzde 20 ve Fiverr yüzde 20'ye karşı ₺249/ay sabit
- ▶ e-Fatura & Türkiye vergi entegrasyonu — global rakiplerde yok
- ▶ 8 global + yerel platform eşzamanlı tarama — kategoride benzersiz
- ▶ ₺2.5M seed: iOS lansmanı, AI sözleşme, time tracker, portfolio, pazaryeri
- ▶ 2028'de ₺28M gelir, LTV:CAC 359x (serinin en yüksek bireysel değeri)
- ▶ Q4 Pazaryeri ₺50M GMV hedefi × yüzde 5 = ₺2.5M/ay potansiyel

## 2. Ürün Tanımı

iOS 16.0+ & web platform, CoreML On-device, Stripe Connect, Iyzico API, PayPal Business, Wise multi-currency, e-Arşiv & e-Fatura, End-to-End şifreleme, KVKK & GDPR, SOC 2 hazır, 2FA zorunlu.

### Temel Modüller:

Modül	Açıklama
<b>AI Proje Eşleştirme</b>	8 platform, skill match skoru, yüzde 75+ filtre, push bildirim, bütçe filtresi
<b>Akıllı Teklif Hazırlama</b>	Brief'den teklif üretimi, kişisel ton öğrenme, win-rate A/B, 4 dil çeviri
<b>Gelir &amp; Vergi Takibi</b>	Otomatik fatura, e-Arşiv & e-Fatura, KDV/stopaj/gelir vergisi, vergi raporu PDF
<b>Müşteri CRM</b>	Müşteri profilleri, Kanban proje takibi, otomatik takip e-postası
<b>Ödeme Entegrasyonu</b>	Stripe Connect, Iyzico, PayPal, Wise multi-currency, USD/EUR/TRY

### 3. Pazar Analizi

#### Global Gig Ekonomisi & Freelance SaaS

- ▶ Global gig ekonomisi 2030'da 1.5 trilyon dolar
- ▶ Freelance yönetim yazılımı segmenti 8 milyar dolar
- ▶ Upwork yıllık 2 milyar dolar gelir, Fiverr 350 milyon dolar — pazar büyüklüğü kanıtli
- ▶ Post-COVID uzaktan çalışma kalıcı — freelancer sayısı küresel büyüyor

#### Türkiye Pazarı

- ▶ Türkiye'de 2.3 milyon freelancer, yazılımcı ve tasarımcı ağırlıklı
- ▶ Bionluk 500.000+ freelancer — doğrudan erişilebilir topluluk
- ▶ Türkçe, e-fatura entegre, komisyonuz freelance OS kategorisi boş
- ▶ Türkiye'den küresel iş yapan freelancer sayısı artıyor — döviz geliri kritik

### 4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
AI & Eşleştirme	CoreML On-device, Skill Match Vector DB, Proposal LLM, Win-Rate Analytics
Platform API	Upwork API, Fiverr Public, Bionluk, Toptal, LinkedIn Jobs (8 platform)
Ödeme & Fatura	Stripe Connect, Iyzico API, PayPal Business, Wise Multi-currency, e-Arşiv, e-Fatura
Güvenlik	End-to-End Şifreleme, KVKK & GDPR Uyumlu, SOC 2 Hazır, 2FA Zorunlu
Platform	iOS 16.0+, Web App, Apple Watch (Q2), Live Activities, CloudKit Sync
Yeni (Q1-Q4)	AI Sözleşme LLM (Q1), Pomodoro+Time Track (Q2), SSG Portfolio (Q3), P2P Escrow (Q4)

## 5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Açıklama
<b>Starter Ücretsiz</b>	₺0	5 eşleşme/ay, 3 teklif, temel takip, 5 müşteri
<b>Freelancer Pro Aylık</b>	₺249/ay	Sınırsız eşleşme & teklif, e-fatura, vergi PDF, tüm özellikler
<b>Freelancer Pro Yıllık</b>	₺2.249/yıl	Yıllık avantaj (yüzde 25 tasarruf)
<b>Agency 5-user</b>	₺899/ay	5 kullanıcı, ortak müşteri DB, görev atama, onay
<b>Agency Ek Kullanıcı</b>	₺99/kişi/ay	5 üzeri her ek ekip üyesi
<b>Pazaryeri Komisyon (Q4)</b>	yüzde 5	P2P işlem komisyonu — Upwork yüzde 20'ye karşın
<b>B2B API Lisansı</b>	Özel	HR SaaS ve HRMS platformları için skill match API

## 6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- ▶ "Upwork komisyonunun yüzde 80'ini geri al" kampanya mesajı — viral matematiksel ikna
- ▶ Bionluk topluluk ortaklığı: 500K+ freelancer doğrudan erişim
- ▶ Dev Discord & Twitter/X tech: "freelance OS" konumlandırmasıyla organik büyüme
- ▶ Dribbble & Behance tasarımcı ağı: portfolio sitesi (Q3) özelliğiyle doğal erişim
- ▶ ASO: "freelance yönetim", "fatura kes", "proje takip", "serbest çalışan uygulama"
- ▶ 14 gün ücretsiz trial: e-fatura gördükten sonra neden çıkılacak ki?

## 7. Rekabet Analizi

Özellik	FreelanceHub	Notion	Bonsai	HoneyBook
AI Proje Eşleştirme	VAR	YOK	YOK	YOK
AI Teklif & Win-Rate	VAR	YOK	Sınırlı	YOK
Türkçe Yerleştirme	VAR	Kısmi	YOK	YOK
e-Fatura & İyzico	VAR	YOK	YOK	YOK
CRM + Proje + Fatura	VAR	Manuel	VAR	VAR
Otomatik Vergi Raporu	VAR	YOK	YOK	YOK
On-device AI	VAR	YOK	YOK	YOK
Komisyon Yok	VAR	VAR	VAR	VAR
Pazaryeri P2P (Q4)	YAKINDA	YOK	YOK	YOK

## 8. Operasyon & Ekip

- Geliştirici: Reklam Sanat — iOS + web full-stack, Stripe/Iyzico, e-fatura, CoreML
- Beta v.1.4 ürün iterasyon hızı kanıtlandı — real user feedback loop aktif
- Stripe & Iyzico ödeme entegrasyonu canlı — teknik en büyük engel aşıldı
- AI Sözleşme (Q1): LegalMate AI deneyiminden Türk hukuku içerik aktarımı
- Time Tracker (Q2): Apple Watch entegrasyonu, SkillForge AI Watch experience aktarımı
- Pazaryeri (Q4): Escrow altyapısı, güven sistemi, Stripe Connect ödeme yönlendirme

## 9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Aktif Kullanıcı	55.000	200.000	600.000
Toplam Gelir	₺2.200.000	₺10.000.000	₺28.000.000
EBITDA	-₺500.000	₺4.000.000	₺16.800.000
EBITDA Marjı	-yüzde 23	yüzde 40	yüzde 60

## 10. Yatırım Teklifi

<b>₺2.500.000</b>	<b>₺12.500.000</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Seed</b>
Talep Edilen	Pre-Money Değer.	Hisse Teklifi	Tür

Kalem	Tutar	Oran
Lansman & Pazarlama	<b>₺500.000</b>	yüzde 20
Pazaryeri Altyapı (Q4)	<b>₺400.000</b>	yüzde 16
AI Sözleşme (Q1)	<b>₺350.000</b>	yüzde 14
Platform API & Genişleme	<b>₺350.000</b>	yüzde 14
İK & Hukuki & Rezerv	<b>₺300.000</b>	yüzde 12
Portfolio Sitesi (Q3)	<b>₺300.000</b>	yüzde 12
Time Tracker (Q2)	<b>₺300.000</b>	yüzde 12
<b>TOPLAM</b>	<b>₺2.500.000</b>	<b>yüzde 100</b>

## 11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
<b>Upwork API Kısıtlama</b>	Orta	Upwork developer API katmanlı; Bionluk & Fiverr scraper yedek; 8 platform çeşitleme.
<b>Pazaryeri Güven Sistemi</b>	Orta	Escrow ve fraud riski; Stripe Identity + müşteri puanlama sistemi + 30 gün bekleme.
<b>e-Fatura Mevzuat Değişimi</b>	Düşük-Orta	GİB mevzuatı değişebilir; Gelir İdaresi Başkanlığı entegrasyon güncellemeleri takip.
<b>SOC 2 Sertifikasyon</b>	Orta	B2B API için gerekli; bütçe ayrıldı, Q2'de başlatılıyor; geçiş süresince KVKK yeterli.

<b>Bonsai / HoneyBook Türkiye</b>	Dusuk-Orta	Global rakip Türkçe ekleyebilir; e-fatura+lyzico+komisjonsuz model kopyalanamaz kolayca.
<b>Proposal Win-Rate Kalibrasyonu</b>	Dusuk	AI teklif win-rate ile gerçek verinin örtüşmesi; aktif beta kullanıcılarından geri bildirim.

## 12. Çıkış Stratejisi

---

- ▶ Stratejik Satın Alma: Fiverr (tamamlayıcı SaaS OS), Upwork veya büyük Türk teknoloji holding. Hedef çarpan: 8-12x gelir.
- ▶ B2B SaaS Satın Alma: Büyük İK yazılımı şirketi (SAP SuccessFactors, Workday) freelance modül entegrasyonu.
- ▶ PE Fonu Çıkışı: B2B SaaS odaklı growth equity fonu Seri A satışı.
- ▶ Baz Senaryo (2028): ₺168M değerlendirme (6x gelir), yüzde 20 hisse = ₺33.6M — yatırımın 13.4 katı.
- ▶ İyimser Senaryo (2028): ₺336M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺67.2M — yatırımın 26.9 katı.

---

FreelanceHub AI | Reklam Sanat | Ankara, Türkiye | Mart 2026 // freelance os, finally. // Bu belge yalnızca yatırımcı değerlendirme amacıyla hazırlanmış olup gizlilik içermektedir.