

FreelanceHub AI

Freelancer İş Bulma & Yönetim Platformu

Beta v1.4	Komisyo n 0	8 Platform	₺12.5M
Canlı	Fark	Esleşme	Değerleme

"Freelance işin, tek bir akıllı merkezde — AI proje eşleştirme, akıllı teklif hazırlama, e-fatura, müşteri CRM ve ödeme entegrasyonu. Tablolar, e-postalar, faturalar arasında dolasmayı bırakın."

Seed Yatırım Turu | ₺2.500.000 | yüzde 20 Hisse | Mart 2026

01 Problem

Freelancer çok fazla araca dağılmış durumda

Notion (proje takip) + Gmail (müşteri iletişim) + Excel (fatura) + Upwork (iş arama) + Wise (ödeme) — hepsi ayrı, hiçbiri birbirini görmüyor. Bir freelancer işini değil, araçlarını yönetiyor.

Upwork ve Fiverr yüzde 20 komisyon alıyor

Saatlik 500 çalışan freelancer Upwork'e 100 komisyon veriyor. 1 haftalık 40 saatlik proje = 4.000 komisyon. Yılda 200.000+ gidiyor. Bu para freelancer'ın, ama platform alıyor.

Türkiye e-fatura ekosistemi karmaşık

e-Arşiv, e-Fatura, stopaj, KDV, gelir vergisi — freelancer için kâbus. Muhasebeci tutmak pahalı, kendi yapmak zaman alıcı ve hatalı. Yabancı SaaS araçları (Bonsai, HoneyBook) Türkiye vergi sistemini bilmiyor.

02 Çözüm

5 Aracın Yerini Tek Platform

Proje eşleştirme + Teklif hazırlama + e-Fatura + CRM + Ödeme = FreelanceHub. Sabah eşleşmeleri gör, teklif gönder, kabul geldi, proje yönet, fatura kes, Stripe ile tahsil et — hepsi bir app içinde.

Komisyon Yok — Kazancının Tamamı Senin

FreelanceHub ₺249/ay sabit ücret alır. Komisyon almaz. Upwork ve Fiverr yüzde 20 komisyon alırken FreelanceHub sıfır. Aylık ₺20.000 kazanan freelancer: Upwork'te ₺4.000 gider, FreelanceHub'ta ₺249 gider. Fark ₺3.751.

Beta v.1.4 Canlı — Stripe & Iyzico Aktif

Rakip startup'lar kurulmaya çalışırken FreelanceHub kullanıcılar da test edilmiş. Gerçek freelancer geri bildiriyle v.1.4'e gelindi. Stripe & Iyzico ödeme entegrasyonu canlı — teknik risk minimize.

03 Pazar Fırsatı

Global Gig Ekonomisi

Global gig ekonomisi 2030'da 1.5 trilyon dolar. Freelance yönetim yazılımı segmenti 8 milyar dolar. Bonsai, HoneyBook ve Fiverr Workspace küresel rakipler.

Türkiye 2.3 Milyon Freelancer

Türkiye'de 2.3 milyon freelancer, sayı her yıl büyüyor. Türkçe, e-fatura entegre, komisyonuz freelance OS yok. Bionluk'ta 500.000+ freelancer — doğrudan erişilebilir topluluk.

Q4 Pazaryeri Büyük Fırsat

Q4 Pazaryeri: müşteriler FreelanceHub'a doğrudan iş ilanı açar. Yüzde 5 komisyon = Upwork'ün dörtte biri, Fiverr'ın dörtte biri. Freelancer 4 kat daha fazla kazanır — virality garantili.

04 Rekabet Analizi

Notion / Manuel Araçlar vs FreelanceHub

Notion: Güçlü not ve proje aracı | AI eşleştirme yok | Teklif otomasyonu yok | Fatura yok | Ödeme yok | Türkçe kısmi

Bonsai / HoneyBook vs FreelanceHub

Bonsai: Sözleşme ve fatura güçlü | AI proje eşleştirme yok | Türkiye vergi sistemi yok | Türkçe yok | Iyzico yok | e-Fatura yok | Pazaryeri yok

FreelanceHub Rakipsiz Kombinasyon

Beta v.1.4 aktif + Komisyon yok + 8 platform eşleşme + e-Fatura + Iyzico + AI teklif + CRM + Kanban + AI Sözleşme (Q1) + Time Track (Q2) + Portfolio (Q3) + Pazaryeri (Q4) = Türkiye freelancer için tasarlanmış, kategoride yok

05 İş Modeli

SaaS Abonelik — Komisyon Yok

Starter ücretsiz. Pro ₺249/ay (14 gün ücretsiz). Komisyon yok — kazancın tamamı freelancer'ın. Agency ₺899/ay — küçük ekip ve ajanslar.

Q4 Pazaryeri yüzde 5 Komisyon

Müşteri ilan açar, freelancer eşleşir, escrow'da güvenli ödeme. Upwork yüzde 20, Fiverr yüzde 20'nin çok altında: yüzde 5. $₺50M$ GMV hedefi \times yüzde 5 = $₺2.5M$ /ay pazaryeri geliri.

B2B API Lisansı

HR SaaS platformları FreelanceHub veri API'si kullanır. İK yazılımları (HRMS) freelancer profil ve skill match API. SOC 2 hazır altyapı B2B güvenilirliği kanıtlar.

06 Ekip

Geliştirici — Reklam Sanat

iOS + web full-stack, Stripe/Iyzico, e-fatura API, CoreML. 15+ App Store lansmanı + web SaaS geliştirme deneyimi. FreelanceHub Beta v.1.4 ürün iterasyon hızını kanıtladı.

Beta Kullanıcı İlgüsü

Gerçek freelancer (yazılımcı ve tasarımcı) geri bildiriyle v.1.4'e ulaşıldı. 14 günlük ücretsiz deneme ile ürün-pazar uyumu test ediliyor. Stripe & Iyzico canlı — ödeme işlemi gerçekleşti.

Büyüme Stratejisi

Bionluk freelancer topluluğu (500K+) doğrudan erişim. Dev Discord, Twitter/X tech, Dribbble tasarımcı ağı organik. "Upwork komisyonun yüzde 80'ini geri al" mesajı viral potansiyel.

07 Finansallar

Talep Edilen Yatırım

₺2.500.000 — Seed turu. Pre-money değerlendirme: ₺12.500.000. Teklif edilen hisse: yüzde 20.

Kullanım Planı

yüzde 20 Lansman & Pazarlama | yüzde 16 Pazaryeri Altyapı (Q4) | yüzde 14 AI Sözleşme (Q1) | yüzde 14 Platform API Genişletme | yüzde 12 Portfolio Sitesi (Q3) | yüzde 12 İK & Hukuki & Rezerv | yüzde 12 Time Tracker (Q2)

Projeksiyon

2026: ₺2.2M gelir | 2027: ₺10M gelir (yüzde 40 EBITDA) | 2028: ₺28M gelir (yüzde 60 EBITDA). Kâra geçiş: 2027 Q1.

08 Neden Şimdi & Çağrı

Neden Şimdi?

Beta v.1.4 aktif — rakip startup'ların aylar önündeyiz. Stripe & Iyzico canlı — teknik en büyük engel aşıldı. Türk freelancer sayısı her yıl büyüyor, araç ekosistemi hâlâ dağınık.

Komisyon Arbitraj Stratejisi

"Upwork komisyonunun yüzde 80'ini geri al" kampanyası viral büyüme motoru. Aylık ₺20K freelancer için: FreelanceHub ₺249/ay, Upwork ₺4.000/ay tasarruf. CAC kendini 4 günde geri ödetiyor — matematiksel ikna gücü yüksek.

Bize Katılın

₺2.5M yatırım ile yüzde 20 hisse. 3 yılda 13.4x ROI (baz senaryo). Beta aktif, Stripe canlı, komisyonsuz model, Türkiye e-fatura entegre, Q4 Pazaryeri büyük fırsat. İletişim: reklamsanat.com