

Habitier

Finansal Projeksiyonlar & Yatirim Analizi

4.7	87	yüzde 25	₺6M
App Store Puani	Degerlenirme	Teklif Hisse	Degerleme

Bu belge, Habitier uygulamasinin 2026-2028 donemine ait finansal projeksiyonlarini, gelir modelini, maliyet yapisini ve yatirim geri donus analizini icermektedir. Habitier App Store'da 4.7 yildiz ve 87 degerlenirmeyle aktif yayindadir.

Hazirlayan: Reklam Sanat / Recep Demirel | Tarih: Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

Habitier, freemium model üzerine kurulu iOS & iPadOS alışkanlık takip uygulamasıdır. Pro abonelik (₺49,99/ay veya ₺179,99/yıl) ile limitsiz alışkanlık ve gelişmiş istatistikler sunulmaktadır. App Store'daki 4.7 yıldız puanı güçlü ürün-pazar uyumunu kanıtlamaktadır. Widget, Apple Watch ve sosyal özelliklerle kullanıcı tabanının katlanarak büyümesi hedeflenmektedir.

- App Store'da v2.2, 4.7 yıldız, 87 organik değerlendirme — sıfır reklam harcamasıyla
- Talep edilen yatırım: ₺1.500.000 — widget, Watch, bildirim sistemi, sosyal özellikler, Android
- Şirket değerlemesi: ₺6.000.000 (pre-money)
- Teklif edilen hisse: yüzde 25
- Birim tabanlı hedef takibi — rakip uygulamalarda (Streaks, Done) olmayan benzersiz özellik
- 2028 sonuna kadar 400.000+ aktif kullanıcı ve ₺9M gelir hedefi
- Kişisel gelişim ve üretkenlik uygulamaları pazarı 2027'de 9.4 milyar dolar

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Freemium	3 alışkanlık sınırı, temel takvim & streak	Ücretsiz	Kullanıcı tabanı
Pro Aylık	Limitsiz alışkanlık, gelişmiş istatistik, destek	₺49,99/ay	5.000 abone
Pro Yıllık	Yıllık ödeme avantajı (yüzde 70 indirim)	₺179,99/yıl	3.000 abone
Aile Paketi (Q3)	5 üyeye kadar paylaşımlı Pro hesap	₺79,99/ay	1.000 paket
Topluluk Üyelik (Q4)	Arkadaş zorluğu, liderlik tablosu, sosyal rozet	₺29,99/ay	2.000 üye

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Toplam İndirme	80.000	300.000	900.000
Aktif Kullanıcı	30.000	120.000	400.000
Pro Abone	8.000	36.000	120.000
Dönüşüm Oranı	yüzde 27	yüzde 30	yüzde 30
Pro Abonelik Geliri	₺560.000	₺2.500.000	₺7.800.000
Aile & Topluluk Geliri	₺80.000	₺500.000	₺1.000.000
Diğer Gelirler	₺60.000	₺200.000	₺200.000
Toplam Gelir	₺700.000	₺3.200.000	₺9.000.000
Toplam Gider	₺1.200.000	₺2.000.000	₺3.600.000
EBITDA	-₺500.000	₺1.200.000	₺5.400.000
EBITDA Marjı	-yüzde 71	yüzde 38	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺500.000	₺700.000	₺6.100.000

- 2026 negatif EBITDA Widget/Watch/bildirim geliştirme yatırımını yansıtır.
- Widget lansmanı (Q1) ile D7/D30 retention önemli ölçüde artacak.
- Streak psikolojisi doğal churn koruması sağlıyor — günlük alışkanlık açılışı motoru.
- 2027 Q2 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺1.500.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
Widget & Watch (Q1)	₺300.000	yüzde 20	WidgetKit, WatchKit, Dynamic Island, kilit ekranı
Bildirim Sistemi (Q2)	₺200.000	yüzde 13	Kişiselleştirilmiş bildirim motoru, emoji, haftalık özet
İstatistik & Web (Q3)	₺250.000	yüzde 17	Isı haritası, korelasyon analizi, web sync, PDF rapor
Sosyal & Android (Q4)	₺300.000	yüzde 20	Arkadaş sistemi, liderlik tablosu, Android Flutter
Pazarlama & ASO	₺300.000	yüzde 20	Kullanıcı edinimi, içerik pazarlama, ASO optimizasyonu
İK & Altyapı	₺100.000	yüzde 7	Part-time iOS geliştirici, CloudKit ölçek maliyeti
Hukuki & Rezerv	₺50.000	yüzde 3	KVKK, GDPR, acil fon
TOPLAM	₺1.500.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatırım Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- Mevcut App Store Puanı: 4.7/5 (87 organik değerlendirme) — sıfır reklam harcamasıyla
- CAC: ₺15 (organik + ASO ağırlıklı) — alışkanlık kategorisinde en düşük maliyetler
- LTV (Pro Aylık, 18 ay): ₺900 — LTV:CAC 60x ile olağanüstü unit economics
- D30 Retention hedefi: yüzde 45 (widget lansmanı sonrası) — streak psikolojisi koruyucu
- Churn oranı: yüzde 6/ay — "zinciri kırma" motivasyonu doğal churn engeli
- K-faktörü hedefi: 1.4 (Q4 arkadaş sistemiyle) — sosyal zorluk viral büyüme sağlar
- Pazar: 9.4 milyar dolar (2027), Streaks (2M+ indirme), Habitica (10M+) ile kanıtlanmış

ROI Senaryoları

Senaryo	Değerleme (2028)	Yatırımcı Payı (yüzde 25)	ROI
Muhafazakâr	₺25M	₺6.25M	4.2x
Baz Senaryo	₺54M	₺13.5M	9x
İyimser	₺108M	₺27M	18x