

# LegalMate AI

Is Planı | 2026-2028

<b>Seed</b>	<b>₺4M</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Mart 2026</b>
Yatirim Asamasi	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu is plani; LegalMate AI uygulamasinin kurulus amacini, pazar analizini, urun stratejisini, buyume planini, finansal projeksiyonlarini ve yatirim teklifini kapsamli bicimde sunmaktadir. Onemli: LegalMate AI avukat danismanliginin yerini tutmaz.

Hazirlayan: Reklam Sanat · Ankara · Mart 2026

## Icindekiler

#	Bolum
1	Yonetici Ozeti
2	Urun Tanimi & Hukuki Cerceve
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapisi
5	Is Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Buyume
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatirim Teklifi
11	Risk Analizi
12	Cikis Stratejisi

## 1. Yönetici Özeti

LegalMate AI; sözleşme analizi, hukuki soru-cevap, otomatik evrak hazırlama ve göçmenlik süreç yönlendirmesi sunan iOS LegalTech uygulamasıdır. Reklam Sanat tarafından 120+ avukat ve hukuk uzmanı denetiminde geliştirilmiş, Türk Borçlar Kanunu, İş Kanunu, Yabancılar Kanunu ve AB direktifleri üzerine özel eğitilmiş hukuki LLM motoruyla çalışmaktadır. Uygulama hukuki bilgilendirme aracıdır; avukat danışmanlığının yerini tutmaz.

- Türkiye'nin ilk 120+ avukat denetimli AI hukuk asistanı — first mover
- 50K+ Yargıtay içtihat RAG — gerçek emsal referans, DoNotPay'da yok
- 200+ noter onaylı şablon — e-imza ve e-Devlet API hazır
- KVKK & GDPR tam uyum, uçtan uca şifreli — hukuki gizlilik güvencesi
- ₺4M seed: sesli AI, UYAP, AB genişleme, Business CRM
- 2028'de ₺32M gelir, yüzde 35 EBITDA, Business CRM Q4 büyük B2B motoru
- LegalTech pazarı 2030'da 50 milyar dolar, Harvey AI emsal 715M dolar değerlendirme

## 2. Ürün Tanımı & Hukuki Çerçeve

iOS 16.0+, iPadOS. e-İmza entegrasyonu (e-Devlet uyumlu), PDF/A & DOCX çıktı, CloudKit senkron. KVKK tam uyum, GDPR uyumlu, uçtan uca şifreli, belge otomatik silme, avukat-müvekkil gizliliği standartları.

Hukuki Sorumluluk Notu: LegalMate AI genel nitelikte hukuki bilgilendirme sunar. Kişisel hukuki tavsiye değildir. Karmaşık hukuki süreçler, dava ve uyuşmazlıklar için baroya kayıtlı avukat ile çalışılması tavsiye edilir.

### Temel Modüller:

Modül	Açıklama
<b>Sözleşme Analizi</b>	15+ tür, madde madde risk skoru 1-5, TBK kontrol, müzakere önerileri
<b>Hukuki Q&amp;A; Asistanı</b>	İş, kira, aile, ticari hukuk, kanun + 50K Yargıtay içtihat, 4 dil
<b>Otomatik Evrak Hazırlama</b>	200+ noter onaylı şablon, e-imza entegrasyon, PDF/DOCX çıktı
<b>Göçmenlik &amp; Oturum</b>	TR, DE, FR, NL, AB oturum, evrak kontrol, randevu hatırlatıcı

### 3. Pazar Analizi

#### Global LegalTech Pazarı

- Global LegalTech pazarı 2030'da 50 milyar dolara ulaşacak
- Harvey AI 715M dolar değerlendirme — hukuk AI kategorisi büyük talep kanıtlandı
- Bireylerin hukuki hizmetlere erişimi gelişmekte olan ülkelerde yüzde 70'in altında
- Doküman otomasyonu LegalTech'in en hızlı büyüyen alt segmenti

#### Türkiye & AB Diaspora Pazarı

- 170.000+ Türkiye avukatı, 85 milyon nüfus — büyük bireysel ve B2B pazar
- 4M+ Türk Almanya'da, 500.000+ Hollanda'da — hukuki çifte yargı ihtiyacı gerçek
- UYAP dijital dönüşümü — e-devlet hizmetlerine entegrasyon fırsatı
- Türk şirketleri AB pazar genişlemesi için AB hukuku desteğine ihtiyaç duyuyor

### 4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
AI & NLP	Hukuki LLM (özel eğitilmiş), Türkçe & AB dil modelleri, Sözleşme NER & Risk, RAG
Hukuki Veri	Türk Borçlar Kanunu, İş Kanunu, Yabancılar Kanunu 6458, AB Direktifleri, 50K+ Yargıtay
Platform	iOS 16.0+, iPadOS, e-İmza Entegrasyonu, PDF/A & DOCX, e-Devlet API, CloudKit
Gizlilik & Uyum	KVKK Tam Uyum, GDPR Uyumlu, End-to-End Şifreli, Belge Otomatik Silme
Gelir	StoreKit 2, bireysel/yıllık/Business abonelik, avukat komisyon gateway
Yeni (Q1-Q4)	Whisper STT+TTS (Q1), UYAP API (Q2), BGB/HGB LLM (Q3), CRM SaaS (Q4)

## 5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Açıklama
Ücretsiz	₺0	3 analiz/ay, 10 soru, 5 şablon
Premium Bireysel	₺249/ay	Sınırsız analiz, 200+ şablon, göçmenlik, 4 dil, avukat eşleştirme
Premium Yıllık	₺2.249/yıl	Yıllık avantaj (yüzde 25 tasarruf)
Business 5-user	₺899/ay	5 kullanıcı, müvekkil paneli, API, özel marka çıktı
Business Ek Kull.	₺149/kişi	5 üzeri her ek kullanıcı aylık
Avukat Komis.	yüzde 20	Avukat eşleştirme yönlendirme komisyonu
Business CRM (Q4)	+₺299/ay	Müvekkil yönetim, faturalama, KVKK uyumlu depo

## 6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- Hukuk YouTube kanalları & podcast: avukat içerik üreticileri aracılığıyla organik erişim
- Baro etkinlikleri ve baro dergisi reklamları: Business hedef kitleye doğrudan erişim
- ASO: "sözleşme analizi", "hukuki yardım", "kira sözleşmesi", "kıdem tazminatı"
- UYAP lansmanı PR (Q2): "Türkiye'nin ilk UYAP entegre hukuk AI" medya haberi
- AB diaspora topluluğu pazarlaması (Q3): Almanya Türk medyası, diaspora platformları
- "Harvey AI benzerine Türkiye'den" girişim medyası haberi — yatırımcı PR

## 7. Rekabet Analizi

Özellik	LegalMate AI	DoNotPay	Lawpath	Gelen. Avukat
Turkce Yerlestirme	VAR	YOK	YOK	VAR
Turk Hukuku LLM	VAR	YOK	YOK	—
AB Gocmenlik Sureci	VAR	Sinirli	YOK	Pahal
Sozlesme Risk Skoru	VAR	Sinirli	YOK	Pahal
200+ Turk Sablon	VAR	YOK	YOK	—
Yargitay Ictihatlari	VAR	YOK	YOK	VAR
Aylik Sabit Ucret	VAR	VAR	VAR	YOK
UYAP Entegrasyon (Q2)	YAKINDA	YOK	YOK	YOK
Business CRM (Q4)	YAKINDA	YOK	VAR	YOK

## 8. Operasyon & Ekip

- Gelistirici: Reklam Sanat — iOS 16.0+, hukuki LLM, RAG, PDF/OCR, e-imza, KVKK
- 120+ avukat ve hukuk uzmanı denetim ağı — içerik güncel tutma prosedürü aktif
- Sesli Asistan (Q1): Whisper STT + TTS, Türkçe ses modeli Q1'de test
- UYAP API (Q2): Adalet Bakanlığı dijital dönüşüm ofisi görüşmeleri yürütülüyor
- AB Genişleme (Q3): Berlin Türk hukuk akademisyeni ile BGB/HGB içerik ortaklığı
- Business CRM (Q4): baro avukat ihtiyaç araştırması tamamlandı, ürün spec hazır

## 9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Aktif Kullanici	50.000	180.000	500.000
Toplam Gelir	₺2.500.000	₺11.000.000	₺32.000.000
EBITDA	-₺500.000	₺4.400.000	₺19.200.000
EBITDA Marjı	-yüzde 20	yüzde 40	yüzde 60

## 10. Yatirim Teklifi

<b>₺4.000.000</b>	<b>₺20.000.000</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Seed</b>
Talep Edilen	Pre-Money Deger.	Hisse Teklifi	Tur

Kalem	Tutar	Oran
Lansman & Pazarlama	₺700.000	yüzde 18
UYAP Entegrasyon (Q2)	₺700.000	yüzde 18
IK & Hukuki & Rezerv	₺600.000	yüzde 15
AB Genisleme (Q3)	₺600.000	yüzde 15
Business CRM (Q4)	₺500.000	yüzde 13
LLM & Icerik Guncelleme	₺500.000	yüzde 13
Sesli Asistan (Q1)	₺400.000	yüzde 10
<b>TOPLAM</b>	<b>₺4.000.000</b>	<b>yüzde 100</b>

## 11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
<b>UYAP API Erisim</b>	Orta	Adalet Bakanl. API henuz halka acik degil; e-devlet portalı üzerinden pilot; alternatif web scraping altyapısı hazır.
<b>Hukuki Sorumluluk</b>	Orta	"Avukat danismanliginin yerini tutmaz" vurgusu tum pazarlama ve UX'te; karmasik vakalarda avukat yonlendirme zorunlu.
<b>LLM Hallucination</b>	Orta	120+ avukat denetim + Yargitay RAG hallucination riskini dusuruyor; kanun maddesi her zaman kaynakla gosteriliyor.

<b>AB Hukuk Guvenilirlik</b>	Orta	BGB/HGB modeli Berlin akademisyen ortakligi ile; AB lansmaninda butun icerik Almanya barosi tarafından inceleniyor.
<b>Barolarin Tutumu</b>	Dusuk-Orta	Barolar AI hukuk hizmetine mesafeli olabilir; "avukat asistani" konumlama ve avukat eslestirme koprüsü riski azaltiyor.
<b>KVKK Uyum Guncel.</b>	Dusuk	KVKK surekli guncelleme gerektiriyor; butcede hukuki danismanlik ayrildi; belge otomatik silme ek koruma.

## 12. Çıkış Stratejisi

---

- Stratejik Satın Alma: Thomson Reuters, LexisNexis veya büyük Türk hukuk veri şirketi.  
Hedef çarpan: 8-12x gelir.
- Hukuk Teknolojisi Fonu: Harvey AI, Clio gibi uluslararası LegalTech fonlarına Seri A satışı.
- Adalet Bakanlığı Ortaklığı: e-Devlet ekosistemi içinde ulusal hukuk asistanı — kamu ihalesi veya ortaklık.
- Baz Senaryo (2028): ₺192M değerlendirme (6x gelir), yüzde 20 hisse = ₺38.4M — yatırımın 9.6 katı.
- İyimser Senaryo (2028): ₺384M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺76.8M — yatırımın 19.2 katı.

---

LegalMate AI | Reklam Sanat | Ankara, Türkiye | Mart 2026 Bu belge yalnızca yatirimci degerlendirmesi amaciyla hazirlanmis olup gizlilik icermektedir. LegalMate AI hukuki bilgilendirme amaclidir; avukat danismanliginin yerini tutmaz.