

LegalMate AI

Finansal Projeksiyonlar & Yatirim Analizi

120+	50K+	₺4M	\$50B
Avukat Onayi	Yargitay Ictihat	Talep Edilen	Pazar 2030

Bu belge, LegalMate AI uygulamasinin 2026-2028 donemine ait finansal projeksiyonlarini, gelir modelini ve yatirim geri donus analizini icermektedir. Onemli not: LegalMate AI hukuki bilgilendirme amaclidir; avukat danismanliginin yerini tutmaz.

Hazirlayan: Reklam Sanat | Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

LegalMate AI, Türkiye'nin 120+ avukat tarafından denetlenmiş, Türk Borçlar Kanunu ve AB direktifleri üzerine özel eğitilmiş, Yargıtay 50K+ içtihat veritabanıyla desteklenen ilk AI hukuk asistanıdır. Bireysel Premium ve Business hukuk bürosu planlarıyla çift segment gelir modeli, UYAP entegrasyonu (Q2) ve AB genişlemesi (Q3) ile güçlü büyüme boru hattı sunmaktadır.

- Türkiye'nin ilk 120+ avukat denetimli AI hukuk asistanı — first mover
- Yargıtay 50K+ içtihat RAG — gerçek emsal referans, DoNotPay'da yok
- 200+ noter onaylı şablon — Türk hukuku standartlarına uygun
- KVKK & GDPR tam uyum + uçtan uca şifreli — hukuki gizlilik güvencesi
- UYAP entegrasyonu (Q2): 170.000+ avukat için doğal B2B köprüsü
- AB göçmenlik genişlemesi (Q3): 85M+ TR+AB hedef kullanıcı
- 2028'de ₺32M gelir, yüzde 35 EBITDA, Business CRM Q4 güçlü büyüme

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Ücretsiz	3 analiz/ay, 10 soru, 5 şablon	₺0	Kullanıcı tabanı
Premium Bireysel	Sınırsız analiz, 200+ şablon, göçmenlik, 4 dil	₺249/ay	6.000 abone
Premium Yıllık	Yıllık ödeme avantajı (yüzde 25 tasarruf)	₺2.249/yıl	2.000 abone
Business 5-user	5 kullanıcı, müvekkil paneli, API, özel marka	₺899/ay	300 büro
Business Ek Kullanıcı	5 üzeri her ek kullanıcı	₺149/kişi	Ort. 3 ek
Avukat Eslestirme	Kullanıcıyı avukata yönlendirme komisyonu	yüzde 20	Sürekli
Business CRM (Q4)	Tam hukuk bürosu CRM, faturalama, KVKK uyum	+₺299/ay	100 büro

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Aktif Kullanici	50.000	180.000	500.000
Premium Bireysel	8.000	35.000	120.000
Business Müsteri	300	1.200	4.000
Bireysel Abonelik Gel.	₺1.500.000	₺7.000.000	₺24.000.000
Business Geliri	₺700.000	₺3.000.000	₺6.500.000
Avukat Kom. & Diger	₺300.000	₺1.000.000	₺1.500.000
Toplam Gelir	₺2.500.000	₺11.000.000	₺32.000.000
Toplam Gider	₺3.000.000	₺6.600.000	₺12.800.000
EBITDA	-₺500.000	₺4.400.000	₺19.200.000
EBITDA Marji	-yüzde 20	yüzde 40	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺500.000	₺3.900.000	₺23.100.000

- Business kanalı 2026'da ₺700K — toplam gelirin yüzde 28'i, yüksek değerli B2B motoru.
- UYAP entegrasyonu (Q2) avukat segmentinin Business dönüşümünü hızlandıracak.
- AB genişlemesi (Q3) bireysel Premium kullanıcı tabanını 2 kattan fazla artıracak.
- 2027 Q1 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺4.000.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
Lansman & Pazarlama	₺700.000	yüzde 18	App Store, hukuk topluluğu, avukat barolar tanıtımı
UYAP Entegrasyonu (Q2)	₺700.000	yüzde 18	Adalet Bakanlığı API anlaşması, dava takip sistemi
Sesli Asistan (Q1)	₺400.000	yüzde 10	Whisper STT + TTS entegrasyonu, Türkçe ses modeli
AB Genisleme (Q3)	₺600.000	yüzde 15	Almanca & Hollandaca hukuk veritabanı, BGB/HGB modeli
Business CRM (Q4)	₺500.000	yüzde 13	Müvekkil yönetim paneli, faturalama, multi-user SaaS
LLM & İçerik Güncelleme	₺500.000	yüzde 13	Yargıtay içtihat güncelleme, kanun değişikliği izleme
İK & Hukuki & Rezerv	₺600.000	yüzde 15	Hukuk uzmanı danışmanlar, KVKK/GDPR, barolar ilişkisi, fon
TOPLAM	₺4.000.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatirim Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- ARPU (Premium aylık): ₺249/ay — hukuki risk algısı yüksek ödeme niyeti kategorisi
- CAC (Bireysel): ₺40 — baro dergileri, hukuk blogları, kira sorunları SEO
- CAC (Business): ₺3.000 — avukat baro etkinlikleri, avukat YouTuber ortaklıkları
- LTV (Premium, 3 yıl): ₺8.964 — LTV:CAC 224x bireysel, Business 3x+ yıllık
- Business ARPU: ₺1.345/ay ortalama (5 kullanıcı + 3 ek × ₺149)
- D365 Retention hedefi: yüzde 75 — yıllık sözleşme, işten çıkma, kira döngüsü
- Pazar: Global LegalTech 50 milyar dolar (2030), Türkiye 170.000+ avukat B2B

ROI Senaryoları

Senaryo	Degerleme (2028)	Yatirimci Payi (yüzde 20)	ROI
Muhafazakar	₺96M	₺19.2M	4.8x
Baz Senaryo	₺192M	₺38.4M	9.6x
Iyimser	₺384M	₺76.8M	19.2x