

PetCare AI

Finansal Projeksiyonlar & Yatırım Analizi

180K+	4.9	₺3M	\$20B
Beta Kullanıcı	Yıldız	Talep Edilen	Pazar 2030

Bu belge, PetCare AI uygulamasının 2026-2028 dönemine ait finansal projeksiyonlarını, gelir modelini ve yatırım geri dönüş analizini içermektedir. PetCare AI App Store lansmanına hazırlanan, 180.000+ beta kullanıcısıyla Türkiye'nin ilk ve tek AI destekli pet sağlık asistanıdır.

Hazırlayan: Reklam Sanat | Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

PetCare AI, Türkiye'de 13 milyon evcil hayvan sahibi için geliştirilen, 30+ veteriner danışmanlığıyla kurgulanmış ve 180.000+ beta kullanıcısıyla pazar talebini kanıtlamış AI destekli pet sağlık platformudur. 5.000+ Türkiye veteriner kliniği, 12.000+ mama veritabanı ve on-device AI ile rakip uygulamalarda bulunmayan kapsamlı bir çözüm sunmaktadır.

- 180.000+ beta kullanıcısı, 4.9 yıldız — sıfır reklam harcamasıyla organik büyüme
- Türkiye'nin tek AI pet asistanı — 11pets ve PetDesk'te Türkçe ve Türkiye vet DB yok
- 30+ veteriner danışmanlığı — klinik güvenilirlik ve içerik doğruluğu garantisi
- Tele-veteriner (Q1) — komisyon & seans ücreti ile yüksek değerli B2B2C geliri
- ₺3.000.000 seed: lansman, tele-vet WebRTC, sosyal ağ, kayıp hayvan, davranış AI
- 2028'de ₺22M gelir, yüzde 30 EBITDA, 500.000+ aktif kullanıcı hedefi
- Pet-tech pazarı 2030'da 20 milyar dolar; Türkiye 13M+ evcil hayvan sahibi

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Ücretsiz	1 hayvan profili, temel aşı takibi, vet haritası	₺0	Kullanıcı tabanı
Premium Aylık	Sınırsız profil, AI analiz, cilt tarama, vet sohbet	₺149/ay	8.000 abone
Family Yıllık	5 üye, Family Sharing, ortak hayvan profili	₺1.299/yıl	3.000 aile
Tele-Vet Seans (Q1)	5-15 dk görüntülü vet seans, dijital reçete	₺299/seans	5.000 seans
Tele-Vet Komisyon	Anlaşmalı veterinerlere yönlendirme komisyonu (yüzde 20)	Komisyon	Sürekli gelir
Klinik B2B Lisans (Q4)	Veteriner kliniklerine SaaS panel + aşı yönetimi	₺499/ay	50 klinik
Mama Partnerliği	12K+ mama DB kullanıcısına ürün öneri komisyonu	yüzde 5	Satın alma oranı

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Aktif Kullanıcı	80.000	250.000	700.000
Premium Abone	11.000	45.000	140.000
Donusum Orani	yüzde 14	yüzde 18	yüzde 20
Abonelik Geliri (TRY)	₺1.100.000	₺5.000.000	₺16.000.000
Tele-Vet & Komisyon	₺500.000	₺2.000.000	₺4.000.000
Klinik B2B & Mama	₺200.000	₺1.000.000	₺2.000.000
Toplam Gelir	₺1.800.000	₺8.000.000	₺22.000.000
Toplam Gider	₺2.400.000	₺4.800.000	₺8.800.000
EBITDA	-₺600.000	₺3.200.000	₺13.200.000
EBITDA Marjı	-yüzde 33	yüzde 40	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺600.000	₺2.600.000	₺15.800.000

- 180K+ beta kullanıcısı → App Store lansmanı dönüşümü 2026'yı sağlam başlatıyor.
- Tele-veteriner (Q1): yüzde 20 komisyon modeli sürdürülebilir yüksek marjlı gelir.
- Klinik B2B lisansı (Q4): 50 klinik × ₺499/ay = ₺300K/ay pasif SaaS geliri.
- 2027 Q1 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺3.000.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
Lansman & Pazarlama	₺600.000	yüzde 20	App Store lansmanı, ASO, pet influencer, vet dernekleri
Tele-Vet WebRTC (Q1)	₺500.000	yüzde 17	Görüntülü görüşme altyapısı, vet anlaşmaları, reçete sistemi
Sosyal Ağ (Q2)	₺400.000	yüzde 13	İrk/bölge eşleştirme, etkinlik sistemi, topluluk altyapısı
Kayıp Hayvan Ağı (Q3)	₺350.000	yüzde 12	Geo-push bildirimi, fotoğraf AI eşleştirme, ilan sistemi
Davranış AI (Q4)	₺400.000	yüzde 13	Vision ML video analizi, köpek/kedi vücut dili modeli
Vet & Mama Veri Tabanı	₺350.000	yüzde 12	5K+ klinik & 12K+ mama DB güncelleme, randevu API
İK & Hukuki & Rezerv	₺400.000	yüzde 13	Veteriner danışmanlar, GDPR/KVKK, tele-vet lisansı, fon
TOPLAM	₺3.000.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatırım Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- 180.000+ beta kullanıcısı — sıfır reklam harcamasıyla organik büyüme kanıtlanmış
- ARPU (Premium aylık): ₺149/ay — pet sağlığı yüksek ödeme niyeti kategorisi
- CAC: ₺25 — pet topluluğu (Facebook grupları, vet klinikleri) organik edinim
- LTV (Yıllık, 3 yıl): ₺5.364 — LTV:CAC 215x ile olağanüstü unit economics
- Tele-vet seans marjı: yüzde 20 komisyon = yüksek marje, veteriner için de gelir
- D365 Retention: yüzde 70 — aşı takvimi ve kronik takip günlük açılım yarattıyor
- Pazar: 13M+ Türkiye pet sahibi, pet-tech 2030'da 20 milyar dolar global

ROI Senaryoları

Senaryo	Değerleme (2028)	Yatırımcı Payı (yüzde 20)	ROI
Muhafazakar	₺66M	₺13.2M	4.4x
Baz Senaryo	₺132M	₺26.4M	8.8x
İyimser	₺264M	₺52.8M	17.6x