

Phix

Is Planı | 2026-2028

Seed	₺2M	yüzde 20	Mart 2026
Yatirim Asamasi	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu is plani; Phix uygulamasinin kurulus amacini, pazar analizini, urun stratejisini, buyume planini, finansal projeksiyonlarini ve yatirim teklifini kapsimli bicimde sunmaktadır.

Hazirlayan: Reklam Sanat / Tunahan Aktay · Ankara · Mart 2026

Icindekiler

#	Bolum
1	Yonetici Ozeti
2	Sirket & Urun Tanimi
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapisi
5	Is Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Buyume
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatirim Teklifi
11	Risk Analizi
12	Cikis Stratejisi

1. Yönetici Özeti

Phix, hasarlı, solmuş veya siyah-beyaz eski fotoğrafları AI ile onarım, renkleştirme ve 4x HD upscaling ile yeniden hayata döndüren iOS uygulamasıdır. Tunahan Aktay tarafından geliştirilmiş, App Store'da 4.3 yıldızla aktif yayındadır (App Store ID: 6746735198, v2026.2.10). iOS 18.5+ gerektiren uygulama, Apple'ın en güncel AI kapasitesini kullanmaktadır.

- App Store'da v2026.2.10, 4.3 yıldız — "Dedemi diriltmiş gibi" kullanıcı referansları
- 116 dil desteği — dünya nüfusunun yüzde 99'una erişim, rakipsiz global kapsam
- Abonelik gerektirmez — kredi bazlı şeffaf fiyat, sürpriz ücret yok
- iOS 18.5 en güncel AI motoru — Metal GPU, Core Image, Vision Framework
- \$2.000.000 seed yatırımı: Türkçe, Android, video animasyon, aile albümü, B2B API
- 2028'de \$22M gelir, yüzde 60 EBITDA, 1.5M+ toplam indirme
- Aile anısı kurtarma: demografik sınır tanımayan evrensel değer önerisi

2. Şirket & Ürün Tanımı

70.2 MB hafif yapısıyla iOS 18.5+ ve macOS 15.5+ (M1) üzerinde çalışmaktadır. VoiceOver, Voice Control, Büyük Metin ve Karanlık Arayüz ile tam erişilebilirlik sağlanmaktadır.

Temel Özellikler:

Özellik	Açıklama
Eski Fotoğraf Onarımı	Çizik, leke, kırıksıklık, yırtık, eskime izi — tek dokunuş otomasyonu
Siyah-Beyaz Renkleştirme	AI ile doğal renk ekleme, ten rengi optimizasyonu, detay bazlı ton analizi
Bulanıklık Giderme & 4x HD	AI netlik geliştirme, 4 kat çözünürlük artırma, baskı kalitesi çıktı
Tek Dokunuş Akışı	Tüm geliştirmeler otomatik, yeni sharpen filtresi, saniyeler içinde sonuç
Gizlilik & Güvenlik	Fotoğraf saklamama, AI eğitimine kullanmama, GDPR uyumlu
116 Dil & Aboneliksiz	116 dil lokalizasyonu, kredi bazlı fiyat, sürpriz ücret yok

3. Pazar Analizi

Global AI Fotoğraf Restorasyon Pazarı

- AI fotoğraf düzenleme ve restorasyon pazarı 2027'de 4.2 milyar dolara ulaşacak
- "Nostalji ekonomisi": pandemi sonrası aile fotoğraflarına ilgi rekor seviyelerde
- TikTok'ta eski fotoğraf restorasyon içerikleri milyarlarca görüntüleme alıyor
- Genealoji platformları (Ancestry, MyHeritage) hızla büyüyor — fotoğraf talebi yüksek

Türkiye Pazarı & Global Erişim

- Türkiye'de 85 milyon nüfus, her ailede hasarlı eski fotoğraf var — doğrudan problem
- 116 dil ile global: Afrika, Asya, Latin Amerika pazarlarında organik ilk erişim
- Türkiye'de 12.000+ fotoğraf stüdyosu — B2B API için büyük potansiyel (Q4)
- Müze ve kültürel miras dijitalleştirme: devlet destekli büyük proje bütçeleri

4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
Platform	Swift / SwiftUI, iOS 18.5+, macOS 15.5+ (M1), 70.2 MB
Yapay Zeka	Generative AI Restorasyon, AI Renk Algoritması, 4x Süper Çözünürlük
Görüntü İşleme	Core Image Framework, Metal GPU Hızlandırma, Vision Framework
AI Modelleri	Yüz Geliştirme Modeli, Gürültü Azaltma AI, Sharpen Filtresi
Erişilebilirlik	VoiceOver, Voice Control, Büyük Metin, Karanlık Arayüz, Yüksek Kontrast
Gelir Altyapısı	StoreKit 2 (IAP), kredi sistemi yönetimi, yıllık abonelik
Lokalizasyon	116 dil tam yerelleştirme, RTL dil desteği, yerel ödeme formatları

5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Açıklama
Başlangıç Paketi	₺99	Birkaç özel fotoğraf için giriş kredisi
Popüler Paket	₺199	Aile albümü restorasyonu için yeterli kredi
Yıllık Plan	₺999/yıl	Sınırsız restorasyon, büyük arşiv projeleri
B2B API (Q4)	₺4.999/ay	Stüdyo, müze, arşiv için toplu restorasyon
Toplu İşlem (Q2)	₺0.50/foto	Batch API, ajans modelinde ölçeklenebilir
White-Label (Q4)	₺24.999/kez	Markalı SDK, medya & genealoji platformları

6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- "Önce/Sonra" içeriği: TikTok, Instagram, YouTube Shorts'ta dramatik dönüşüm videoları viral
- Aile WhatsApp grupları: "Bu uygulamaya bakın" paylaşımı en güçlü viral kanal
- 116 dilde ASO: Her dil için özel anahtar kelime ve screenshot optimizasyonu
- Genealoji toplulukları: Ancestry.com, MyHeritage Türkiye kullanıcılarına erişim
- Referans Programı (Q1): Arkadaş davet et, ikisi de bonus kredi kazansın
- Müze & Kültürel Miras PR (Q4): Kurumsal kullanım haberi medya ilgisi çekecek

7. Rekabet Analizi

Özellik	Phix	OldEra	AiRestore	Pixory AI
4 Ozellik Bir Arada	VAR	Kismi	Kismi	VAR
Abonelik Gerektirmez	VAR	YOK	Sinirli	YOK
116 Dil Destegi	VAR	Az	Orta	Orta
4x HD Upscaling	VAR	VAR	2x	VAR
iOS 18 AI Motoru	VAR	Eski	Eski	Eski
Fotograf Saklamaz	VAR	Belirsiz	Belirsiz	Belirsiz
Tam Erisebilirlik	VAR	YOK	YOK	YOK
Aktif Gelistirici	VAR	Kismi	YOK	Kismi

8. Operasyon & Ekip

- Geliştirme: Tunahan Aktay — Swift/SwiftUI, iOS 18.5 AI entegrasyonu, Core Image, Metal GPU
- v2026.2.10 aktif App Store uygulaması — teknik kalite ve aktif geliştirme kanıtlanmış
- 116 dil lokalizasyonu tamamlanmış — global altyapı hazır, yeni dil ekleme otomatik
- VoiceOver & Voice Control erişilebilirlik — Apple App Store kalite standardı sağlandı
- Android (Q1): Flutter cross-platform, iOS kod tabanı referans
- İş Birliği: Reklam Sanat — ASO (116 dil), büyüme stratejisi, B2B satış kanalı

9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Toplam İndirme	120.000	500.000	1.500.000
Toplam Gelir	₺1.800.000	₺8.000.000	₺22.000.000
EBITDA	-₺600.000	₺3.200.000	₺13.200.000
EBITDA Marjı	-yüzde 33	yüzde 40	yüzde 60

10. Yatırım Teklifi

₺2.000.000	₺10.000.000	yüzde 20	Seed
Talep Edilen	Pre-Money Deger.	Hisse Teklifi	Tur

Kalem	Tutar	Oran
Pazarlama & ASO (116 Dil)	₺400.000	yüzde 20
Turkce & Android (Q1)	₺350.000	yüzde 18
Video & Batch (Q2)	₺350.000	yüzde 18
Aile Albumu & Sosyal (Q3)	₺300.000	yüzde 15
B2B API & WL (Q4)	₺300.000	yüzde 15
AI Model Gelistirme	₺150.000	yüzde 8
IK & Hukuki & Rezerv	₺150.000	yüzde 8
TOPLAM	₺2.000.000	yüzde 100

11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
iOS 18.5+ Kisitlamasi	Orta	Yeni iOS sadece son cihazlarda; hedef kitle buyuk olcude uyumlu, eski iOS planlanmiyor.
AI Model Maliyeti	Orta	Cloud inference maliyeti; kredi fiyatlamasi ile hedge edilmiş, yıllık plan ile sabit gelir.
Rekabet Riski	Dusuk-Orta	116 dil + aboneliksiz + iOS 18 AI kombinasyonu kopya icin 12+ ay gerekmektedir.
Android Gelistirme	Dusuk-Orta	iOS 18.5+ ozellikleri Androide tam tasimak zorlayici; Flutter ile temel fonksiyon sunulacak.

B2B Satis Sureci	Orta	Musteri kurumsal satis donogu uzun; Q3'te pilot program ile erken pipeline olusturulacak.
Pazar Farkindaligi	Dusuk	TikTok once/sonra trend tam oturmus; organik icerik zaten viral buyumeyi baslatmis durumda.

12. Çıkış Stratejisi

- Stratejik Satın Alma: Adobe (Photoshop), Canva, MyHeritage veya Google Photos. Hedef çarpan: 8-12x gelir.
- Genealoji Platformu Birleşmesi: Ancestry.com veya 23andMe ile fotoğraf restorasyon entegrasyon satışı.
- Finansal Yatırımcı Çıkışı: Seri A turunda mevcut yatırımcının hisse satışı.
- Baz Senaryo (2028): ₺132M değerlendirme (6x gelir), yüzde 20 hisse = ₺26M — yatırımın 13 katı.
- İyimser Senaryo (2028): ₺264M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺52M — yatırımın 26 katı.

Phix | Tunahan Aktay | Reklam Sanat | Ankara, Türkiye | Mart 2026 Bu belge yalnızca yatirimci degerlendirmesi amacıyla hazirlanmis olup gizlilik icermektedir.