

# Finansal Projeksiyon 2026–2030

Beş gelir kaynağı (nitelikli lead, öne çıkan ilan, ihale & açık artırma, finansman komisyonu, AI & premium) üzerine kurulu, işlem hacmiyle ölçeklenen 5 yıllık baz senaryo.

## TEMEL VARSAYIMLAR

**4→90**

Canlı proje  
(2026→2030)

**₺16.000**

Ort. gelir / başarılı işlem

**%25**


Eşleşme → başvuru oranı  
(olgun)

**%1,2**

İhale/açık artırma hizmet  
bedeli

# Gelir Köprüsü / kaynak bazında (₺M)

Baz senaryo

Gelir kaynağı	2026	2027	2028	2029	2030
 Nitelikli lead / komisyon	2,4	8,0	22,0	48,0	86,0
 Öne çıkan ilan	1,2	4,0	11,0	24,0	42,0
 İhale & açık artırma	1,0	4,0	12,0	26,0	48,0
 Finansman komisyonu	0,8	2,5	6,0	14,0	24,0
 AI & premium üyelik	0,6	1,5	4,0	8,0	15,0
<b>Toplam gelir</b>	<b>₺6,0M</b>	<b>₺20,0M</b>	<b>₺55,0M</b>	<b>₺120,0M</b>	<b>₺215,0M</b>

YBBO 2026–2030

**%145**

TEKRAR EDEN GELİR PAYI (2030)

**%27**

İŞLEM HACMI (2030)

**₺9B**

# Özet Gelir Tablosu & Birim Ekonomisi

₺ milyon	2026	2027	2028	2029	2030
<b>Gelir</b>	6,0	20,0	55,0	120,0	215,0
Pazarlama & büyüme	(8,0)	(14,0)	(26,0)	(40,0)	(58,0)
Ekip & teknoloji	(7,0)	(11,0)	(19,0)	(31,0)	(46,0)
Operasyon & diğer	(2,5)	(4,0)	(7,0)	(12,0)	(18,0)
<b>FAVÖK</b>	<b>(11,5)</b>	<b>(9,0)</b>	<b>3,0</b>	<b>37,0</b>	<b>93,0</b>
FAVÖK marjı	—	—	%5	%31	%43

**Başabaş:** 2028 içinde. Bu noktaya kadar toplam nakit ihtiyacı ~₺22M; bu turun 18 aylık runway'i ile başabaşa kadar olan açık büyüme turuyla kapatılır.

## BİRİM EKONOMİSİ (OLGUN)

Ort. gelir / başarılı işlem **₺16.000**

Alıcı edinme maliyeti (CAC) **₺140**

Geliştirici yıllık değeri **₺240K**

**LTV / CAC (geliştirici) 12x**

Brüt marj (dijital gelir) **%86**