

SleepWise

Finansal Projeksiyonlar & Yatirim Analizi

₺2M	₺8M	yüzde 25	\$8.5B
Talep Edilen	Degerleme	Teklif Hisse	Pazar 2030

Bu belge, SleepWise uygulamasinin 2026-2028 dönemine ait finansal projeksiyonlarini, gelir modelini ve yatirim geri donus analizini icermektedir. SleepWise App Store lansmanina hazirlanan, on-device AI tabanlı uyku saglik platformudur.

Hazirlayan: Reklam Sanat | Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

SleepWise, Türkiye'de on-device AI ile tam yerelleştirilmiş tek uyku koçu uygulamasıdır. CoreML tabanlı ses ve hareket analizi verilerini hiçbir zaman cihazdan çıkarmaz. REM pencereli akıllı alarm, horlama & apne ön taraması ve 21 günlük kişiselleştirilmiş iyileşme programı ile uyku sağlığı pazarında güçlü bir niş konumu oluşturmaktadır.

- App Store lansmanı yaklaşıyor — Reklam Sanat geliştirip yönetiyor
- On-device AI: Sleep Cycle ve Pillow'da bulunmayan gizlilik avantajı
- Türkçe tam yerelleştirme: Sleep Cycle'da kısmi, rakiplerin çoğunda yok
- Apne risk ön taraması: kategoride benzersiz, tıbbi cihaz olmadan erken uyarı
- \$2.000.000 seed: lansman, pazarlama, apne algoritması, rüya günlüğü, çift modu
- 2028'de \$15M gelir, yüzde 30 EBITDA, 200.000+ aktif abone
- Global uyku takip pazarı 2030'da 8.5 milyar dolar, yüzde 16 CAGR

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Ücretsiz	Temel uyku takibi, standart alarm, 7 günlük özet	₺0	Kullanıcı tabanı
Premium Yıllık	Akıllı alarm, AI koç, horlama analizi, PDF rapor	₺899/yıl	8.000 abone
Premium Aylık	Tüm premium + Family Sharing, erken erişim	₺149/ay	3.000 abone
Apne PDF Raporu (Q1)	Klinik onaylı risk raporu (tek seferlik)	₺49,99	2.000 satış
HomeKit Paketi (Q4)	Akıllı yatak odası otomasyon premium eklentisi	+₺199/yıl	1.000 abone
Sağlık Kurumu B2B	Klinik ve hastane uyku bozukluğu pre-tarama aracı	Özel	5 kurum

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Aktif Kullanici	40.000	150.000	500.000
Premium Abone	11.000	45.000	150.000
Donusum Orani	yüzde 28	yüzde 30	yüzde 30
Abonelik Geliri (TRY)	₺850.000	₺4.200.000	₺13.500.000
Apne Raporu & B2B	₺100.000	₺500.000	₺1.000.000
HomeKit Paketi (Q4)	₺50.000	₺300.000	₺500.000
Toplam Gelir	₺1.000.000	₺5.000.000	₺15.000.000
Toplam Gider	₺1.500.000	₺3.000.000	₺6.000.000
EBITDA	-₺500.000	₺2.000.000	₺9.000.000
EBITDA Marji	-yüzde 50	yüzde 40	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺500.000	₺1.500.000	₺10.500.000

- 2026 negatif EBITDA, App Store lansmanı ve initial pazarlama yatırımını yansıtır.
- Yüzde 28 dönüşüm — sağlık kategorisinde yüksek; uyku sorunları kişisel motivasyon güçlü.
- Apne raporu (Q1) doktora gönderebilir PDF = yüksek ödeme niyeti yaratan özellik.
- 2027 Q1 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺2.000.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
App Store Lansman & ASO	₺300.000	yüzde 15	Lansman kampanyası, App Store optimize, screenshot
Apne Risk Algoritması (Q1)	₺350.000	yüzde 18	Klinik onay süreci, tıbbi algoritma, PDF rapor motoru
AI Ruya Gunlugu (Q2)	₺300.000	yüzde 15	Whisper STT entegrasyon, NLP pipeline, REM korelasyon
Cift Modu (Q3)	₺250.000	yüzde 13	Multi-user AI, Bluetooth eslesme, ayrı profil sistemi
HomeKit Entegrasyon (Q4)	₺200.000	yüzde 10	HomeKit & Matter, akıllı ışık/perde/termostat API
Pazarlama & Buyume	₺400.000	yüzde 20	Uyku wellness influencer, sağlık blogları, ASO
IK & Hukuki & Rezerv	₺200.000	yüzde 10	Sağlık algoritması danışmanı, GDPR, acil fon
TOPLAM	₺2.000.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatırım Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- ARPU (Yıllık abone): ₺75/ay (₺899/yıl düzleştirilmiş) — wellness premium fiyat
- CAC: ₺45 — uyku sorunu yaşayan kullanıcı organik arama yoğun, düşük maliyetli
- LTV (Yıllık, 3 yıl): ₺2.700 — LTV:CAC 60x ile güçlü unit economics
- D365 Retention hedefi: yüzde 65 — uyku rutini günlük kullanım yaratan davranış
- Apne raporu upsell: yüzde 18 abone → PDF rapor satın alıyor = ek gelir katmanı
- "7 gün para iade garantisi" — satın alma kararını hızlandırıyor, churn azaltıyor
- Pazar: Global uyku ekonomisi 500 milyar dolar, takip uygulamaları 8.5 milyar dolar (2030)

ROI Senaryoları

Senaryo	Degerleme (2028)	Yatirimci Payi (yüzde 25)	ROI
Muhafazakar	₺45M	₺11.25M	5.6x
Baz Senaryo	₺90M	₺22.5M	11.3x
Iyimser	₺180M	₺45M	22.5x