

# 12 Aylık Yol Haritası

Güvenli ödeme ve mobil uygulamadan eşleştirme zekâsına, oradan çok şehirli yayılma ve kurumsal hizmete uzanan çeyrek bazlı yürütme planı.

Ç1 · 2026



Ç2 · 2026



Ç3 · 2026



Ç4 · 2026



## Güvenli Ödeme & Mobil

- Escrow'lu güvenli ödeme
- iOS & Android uygulama
- Usta doğrulama v2
- Yorum & puan sistemi

## Eşleştirme Zekâsı

- İhtiyaç ↔ usta skoru
- Otomatik teklif & fiyat aralığı
- Anlık bildirim & randevu
- Akıllı filtre & sıralama

## Çok Şehirli Yayılma

- Yeni şehir lansmanları
- Yerel kampanya oyun kitabı
- Usta sadakat & ödül programı
- Kategori genişlemesi

## Kurumsal & Ekosistem

- Kurumsal (B2B) hizmet paketi
- Site yönetimi & işletme anlaşmaları
- Sigorta & iş garantisi ortaklıkları
- API & tedarikçi entegrasyonu

# Kilometre Taşları & Hedef Metrikler

Her aşamanın sonunda izlenecek somut başarı göstergeleri.

## Ç1 sonu

**15K**

kayıtlı usta

**İlk**

güvenli ödemeli iş

## Ç2 sonu

**%30**

talep→iş dönüşüm oranı

**50K**

aylık aktif kullanıcı

## Ç3 sonu

**₺500M**

platform işlem hacmi  
(kümülatif)

**10 şehir**

aktif kapsama

## Ç4 sonu

**100K**

kayıtlı usta

**₺18M**

yıllık gelir koşu hızı

## Bu yatırımın açacağı kapı

Bu tur, güvenli ödeme, mobil uygulama ve eşleştirme zekâsını canlıya almakla başabaşa giden iki taraflı büyümeyi finanse eder. 12 ayın sonunda UstaTek, ölçeklenebilir birim ekonomisi, çok şehirli kapsama ve kanıtlanmış işlem akışıyla büyüme turuna hazır olur.

## RISKLER & ÖNLEM

**Arz/talep dengesi:** şehir bazlı yoğunlaştırma

**Güven & kalite:** doğrulama + yorum + garanti

**Ödeme/regülasyon:** lisanslı ödeme ortağı & KVKK

**Rekabet:** kategori marka liderliği & itibar verisi