

# Uykucuk

İs Planı | 2026-2028

<b>Seed</b>	<b>₺2.5M</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Mart 2026</b>
Yatırım Asaması	Talep Edilen	Teklif Hisse	Sunum Tarihi

Bu is planı; Uykucuk uygulamasının kuruluş amacını, pazar analizini, ürün stratejisini, büyüme planını, finansal projeksiyonlarını ve yatırım teklifini kapsamlı biçimde sunmaktadır.

Hazırlayan: Reklam Sanat / Ahmet Musa Eris · Ankara · Mart 2026

## Icindekiler

#	Bolum
1	Yonetici Ozeti
2	Sirket & Urun Tanimi
3	Pazar Analizi
4	Teknoloji Altyapisi
5	Is Modeli & Gelir Stratejisi
6	Pazarlama & Buyume
7	Rekabet Analizi
8	Operasyon & Ekip
9	Finansal Projeksiyonlar
10	Yatirim Teklifi
11	Risk Analizi
12	Cikis Stratejisi

## 1. Yönetici Özeti

Uykucuk, çocukların adını, sevdiği karakterleri ve hayal gücünü LLM ile harmanlayarak her gece benzersiz kişiselleştirilmiş uyku masalları üreten iOS uygulamasıdır. Ahmet Musa Eris tarafından geliştirilmiş, App Store'da aktif yayındadır (App Store ID: 6758783202). COPPA ve KVKK uyumlu, sıfır veri toplayan platform Türkiye'de Türkçe AI masal içeriği sunan tek uygulama konumundadır.

- App Store'da aktif — iOS 15.1+, macOS M1, visionOS 1.0+, 48.8 MB
- Türkiye'nin tek Türkçe AI masal uygulaması — rakipsiz pazar pozisyonu
- COPPA & KVKK uyumlu, sıfır veri toplama — ebeveyn güveni birinci faktör
- \$2.500.000 seed: AI görseller, Android, çok dil, okul ortaklığı
- 2028'de \$18M gelir, yüzde 60 EBITDA, 350.000+ aktif aile kullanıcısı
- LTV:CAC 47x — EdTech abonelik kategorisinde güçlü unit economics
- Global çocuk EdTech pazarı 2027'de 12.5 milyar dolar

## 2. Şirket & Ürün Tanımı

48.8 MB yapısıyla iOS 15.1+, iPadOS, macOS 12+ (M1) ve visionOS 1.0+ üzerinde çalışmaktadır. iPad için geniş ekran optimize tasarım sunulmaktadır.

### Temel Modüller:

Modül	Açıklama
<b>Sihirli Masal Sihirbazı</b>	Karakter, yer ve tema seçimiyle anlık AI masal üretimi — çocuğun adı dahil
<b>Özel Masal Modu</b>	Ebeveynin serbest fikir girişiyle AI masalı, eğitici içerik seçeneği
<b>Büyüleyici Sesli Anlatım</b>	TTS ses sentezi, çoklu anlatıcı karakter, arka planda çalma, hız ayarı
<b>Kişiselleştirilmiş Profil</b>	Yaş bazlı içerik, çoklu çocuk profili, ebeveyn kontrol paneli
<b>Masallar Kütüphanesi</b>	Sınırsız masal arşivi, favori masallar, okuma ilerlemesi, galeri
<b>Uyku Anımsatıcısı &amp; GÜV.</b>	Otomatik uyku bildirimi, içerik güvenlik filtresi, sıfır veri, KVKK

### 3. Pazar Analizi

#### Global EdTech & Çocuk Uygulamaları Pazarı

- Global çocuk eğitim uygulamaları pazarı 2027'de 12.5 milyar dolara ulaşacak
- AI kişiselleştirmeli içerik EdTech'in en hızlı büyüyen segmenti
- Ebeveynler çocuk içeriği için aylık harcamaya en istekli demografik segment
- Epic! 40M+ kullanıcı, Moshi 10M+ indirme — kategori büyüklüğü kanıtlanmış

#### Türkiye Pazarı & Okul Kanalı

- Türkiye'de 20+ milyon çocuk, yüksek ebeveyn dijital içerik harcaması
- Türkçe AI masal içeriği kategorisi boş — first mover avantajı tam anlamıyla
- 20.000+ anaokulu ve ilkokul — MEB dijital dönüşüm bütçeleri artıyor
- Arapça pazar (Q2): güçlü masal geleneği + 400M+ konuşan = büyük fırsat

### 4. Teknoloji Altyapısı

Katman	Teknolojiler
Platform	Swift / SwiftUI, iOS 15.1+, iPadOS, macOS 12+ (M1), visionOS 1.0+
Yapay Zeka	LLM Masal Üretimi, Yaş Bazlı Uyarılama, İçerik Güvenlik Filtresi, Türkçe Dil Modeli
Ses & Okuma	TTS Ses Sentezi, Çoklu Anlatıcı Karakteri, AVFoundation, Arka Plan Çalma, Hız Ayarı
Güvenlik	Sıfır Veri Toplama, COPPA Uyumlu, KVKK Uyumlu, Ebeveyn Kontrol API
Kimlik & Ödeme	Firestore Auth (anonim + kayıtlı), StoreKit 2 (IAP), abonelik yönetimi
Gelecek (Q1)	AI İllüstrasyon Üretimi, Sayfa Animasyonları, Flutter Android build
Gelecek (Q2-Q3)	Çok Dil LLM (İngilizce, Arapça), Ebeveyn Analitik Dashboard

## 5. İş Modeli & Gelir Stratejisi

Kanal	Fiyat	Açıklama
Ücretsiz	₺0	Sınırlı masal, uygulama keşfi, misafir girişi
Başlangıç	₺49/ay	Ayda 20 masal, reklamsız, kütüphane, çocuk profili
Efsanevi	₺79/ay	Sınırsız masal, tüm ses, uyku alarmı, premium kalite
Yıllık Paket	₺699/yıl	Efsanevi plan yıllık ödeme (yüzde 26 tasarruf)
Okul Lisansı (Q4)	₺99/sınıf/ay	Öğretmen paneli + 30 öğrenci + müfredat entegrasyonu
Kurumsal (Q4)	Özel	İlçe/il milli eğitim müdürlükleri toplu lisans

## 6. Pazarlama & Büyüme Stratejisi

- Ebeveyn Influencer Ağı: Instagram & YouTube'daki Türk anne/baba içerik üreticileriyle iş birliği
- Anaokulu & Kreş Ağı: Doğrudan okul ziyareti, deneme paketi ve öğretmen referansı
- Uyku Vakti Viral: "#UykucukMasalı" içerikleri — çocukların tepkisi organik paylaşım
- ASO: "çocuk masalı", "ai masal", "uyku hikayesi", "cocuk uygulaması" anahtar kelimeler
- Milli Eğitim Kanalı (Q4): İlçe MEB'leriyle pilot program, ardından toplu lisans
- Arapça Topluluk Pazarlaması (Q2): Türkiye'deki Arap aileleri ve Orta Doğu pazarı

## 7. Rekabet Analizi

Özellik	Uykucuk	Storybook	Epic!	Moshi
AI Kişisel Masal	VAR	YOK	YOK	Sınırlı
Cocugun Adıyla	VAR	YOK	YOK	YOK
Türkçe Tam Destek	VAR	YOK	YOK	YOK
Masal Sihirbazı	VAR	YOK	YOK	YOK
Sesli Anlatım	VAR	Sınırlı	VAR	VAR
Uyku Hatırlatıcı	VAR	YOK	YOK	VAR
Apple Vision Pro	VAR	YOK	YOK	YOK
Sıfır Veri Toplama	VAR	Kısmi	YOK	Kısmi
Okul & Öğretmen Pan.	YAKINDA	YOK	VAR	YOK

## 8. Operasyon & Ekip

- Geliştirme: Ahmet Musa Eris — Swift/SwiftUI, LLM entegrasyonu, TTS ses sentezi
- App Store'da aktif uygulama — COPPA & KVKK uyumluluk ve içerik filtresi tamamlanmış
- Android (Q1): Flutter cross-platform geliştirme, Play Store lansmanı
- Çok Dil LLM (Q2): İngilizce ve Arapça masal üretim pipeline geliştirme
- Okul Satış (Q4): Eğitim kurumu satış süreci, öğretmen paneli altyapısı
- İş Birliği: Reklam Sanat — ASO, ebeveyn topluluğu pazarlama, okul satış stratejisi

## 9. Finansal Projeksiyonlar (Özet)

Metrik	2026	2027	2028
Aktif Aile Kull.	30.000	120.000	350.000
Toplam Gelir	₺1.200.000	₺6.000.000	₺18.000.000
EBITDA	-₺500.000	₺2.400.000	₺10.800.000
EBITDA Marjı	-yüzde 42	yüzde 40	yüzde 60

## 10. Yatırım Teklifi

<b>₺2.500.000</b>	<b>₺12.500.000</b>	<b>yüzde 20</b>	<b>Seed</b>
Talep Edilen	Pre-Money Deger.	Hisse Teklifi	Tur

Kalem	Tutar	Oran
Pazarlama & Okul Satısı	<b>₺550.000</b>	yüzde 22
AI Gorsel & Android (Q1)	<b>₺450.000</b>	yüzde 18
Okul Ortakligi (Q4)	<b>₺400.000</b>	yüzde 16
Cok Dil & Egitici (Q2)	<b>₺400.000</b>	yüzde 16
Ebeveyn Analitik (Q3)	<b>₺300.000</b>	yüzde 12
LLM & TTS Altyapi	<b>₺250.000</b>	yüzde 10
IK & Hukuki & Rezerv	<b>₺150.000</b>	yüzde 6
<b>TOPLAM</b>	<b>₺2.500.000</b>	<b>yüzde 100</b>

## 11. Risk Analizi

Risk	Seviye	Azaltma Stratejisi
<b>COPPA Guncellemeleri</b>	Dusuk	COPPA uyumluluk surekli izleniyor; hukuki danismanlik butcesi ayrildi.
<b>LLM Icerik Kalite</b>	Orta	AI ciktilar denetimden geciyor; yas bazli filtre ve moderasyon aktif.
<b>Okul Satis Dongusu</b>	Orta	MEB satis dongusu uzun; Q3'te pilot okullar ile erken pipeline olusturulacak.
<b>Arapca LLM Kalite</b>	Dusuk-Orta	Arapca TTS ve LLM kalite testleri Q1'den itibaren baslatilacak.

<b>Android Gelistirme</b>	Dusuk-Orta	Flutter ile hizli; iOS altyapisi referans, Q1 takvimi esnek.
<b>Rekabet Riski</b>	Dusuk	Turkce AI masal kategorisi bos; first-mover kopya icin 6-12 ay gerektirir.

## 12. Çıkış Stratejisi

---

- Stratejik Satın Alma: Epic! (Sonsuz kütüphane + AI kişiselleştirme), Moshi, veya büyük Türk medya grubu. Hedef çarpan: 8-12x gelir.
- EdTech Fonu: Çocuk eğitim odaklı girişim sermayesi fonlarında Seri A satışı.
- Milli Eğitim Bakanlığı Ortaklığı: Kamu-özel sektör iş birliği ile ulusal platform.
- Baz Senaryo (2028): ₺108M değerlendirme (6x gelir), yüzde 20 hisse = ₺21M — yatırımın 8.4 katı.
- İyimser Senaryo (2028): ₺216M değerlendirme, yüzde 20 hisse = ₺43M — yatırımın 17.2 katı.

---

Uykucuk | Ahmet Musa Eris | Reklam Sanat | Ankara, Türkiye | Mart 2026 Bu belge yalnızca yatirimci degerlendirmesi amacıyla hazirlanmis olup gizlilik icermektedir.