

Uykucuk

Finansal Projeksiyonlar & Yatırım Analizi

₺2.5M	₺12.5M	yüzde 20	4+
Talep Edilen	Şirket Değerleme	Teklif Hisse	Yaş Uygun

Bu belge, Uykucuk uygulamasının 2026-2028 dönemine ait finansal projeksiyonlarını, gelir modelini, maliyet yapısını ve yatırım geri dönüş analizini içermektedir. Uykucuk App Store'da aktif yayındadır.

Hazırlayan: Reklam Sanat / Ahmet Musa Eris | Mart 2026 | Versiyon: 1.0

Yönetici Özeti

Uykucuk, Türkiye'de Türkçe AI masal kategorisinde rakipsiz konumdadır. COPPA ve KVKK uyumlu, sıfır veri toplayan platform, çocuğun adını ve ilgisini LLM ile harmanlayarak her gece benzersiz masal üretmektedir. Freemium + abonelik + kurumsal lisans hibrit modeli çoklu gelir kanalı sunmaktadır.

- App Store'da aktif — iOS 15.1+, macOS M1, visionOS 1.0+, 48.8 MB
- Türkiye'nin tek Türkçe AI masal uygulaması — rakipsiz pazar pozisyonu
- COPPA & KVKK uyumlu — ebeveyn güveni en kritik satın alma kararı faktörü
- Talep edilen yatırım: ₺2.500.000 — AI görseller, Android, dil genişlemesi, okul ortaklığı
- Şirket değerlemesi: ₺12.500.000 (pre-money), teklif edilen hisse: yüzde 20
- 2028 sonuna kadar 300.000+ aktif aile kullanıcısı ve ₺18M gelir hedefi
- Global çocuk eğitim uygulamaları pazarı 2027'de 12.5 milyar dolar

Gelir Modeli

Kanal	Açıklama	Fiyat	2026 Hedefi
Ücretsiz	Sınırlı masal deneyimi, keşif modu	₺0	Kullanıcı tabanı
Başlangıç Abonelik	Ayda 20 masal, reklamsız, kütüphane	₺49/ay	8.000 abone
Efsanevi Abonelik	Sınırsız masal, tüm ses karakterleri, uyku alarmı	₺79/ay	5.000 abone
Yıllık Paket	Efsanevi plan yıllık ödeme avantajı	₺699/yıl	3.000 aile
Okul Lisansı (Q4)	Anaokulu & ilkokul öğretmen paneli + öğrenci	₺99/sınıf	200 okul
Kurumsal (Q4)	İlçe/il bazlı eğitim kurumu toplu lisans	Özel	10 ilçe

3 Yıllık Finansal Projeksiyon (2026-2028)

Kalem	2026	2027	2028
Aktif Aile Kullanıcısı	30.000	120.000	350.000
Ücretli Abone	13.000	55.000	160.000
Dönüşüm Oranı	yüzde 43	yüzde 46	yüzde 46
Abonelik Geliri (TRY)	₺1.000.000	₺4.800.000	₺14.000.000
Okul & Kurumsal	₺100.000	₺800.000	₺3.000.000
Diğer Gelirler	₺100.000	₺400.000	₺1.000.000
Toplam Gelir	₺1.200.000	₺6.000.000	₺18.000.000
Toplam Gider	₺1.700.000	₺3.600.000	₺7.200.000
EBITDA	-₺500.000	₺2.400.000	₺10.800.000
EBITDA Marjı	-yüzde 42	yüzde 40	yüzde 60
Kümülatif Nakit	-₺500.000	₺1.900.000	₺12.700.000

- Yüzde 43 dönüşüm — uyku vakti alışkanlığı ve COPPA güveni yüksek ödeme niyeti yaratıyor.
- Okul & kurumsal geliri Q4 2026'da başlıyor; 2027'de toplam gelirin yüzde 13'ü.
- Arapça lansmanı (Q2) ile Orta Doğu pazarı 2027 büyümesini hızlandıracak.
- 2027 Q1 kâra geçiş hedeflenmektedir.

Gider Yapısı ve Yatırım Kullanımı

Talep Edilen ₺2.500.000 Yatırımın Kullanım Planı:

Gider Kalemi	Tutar	Oran	Açıklama
AI Masal Görseli & Android (Q1)	₺450.000	yüzde 18	AI illüstrasyon modeli, Flutter Android, Play Store
Çok Dil & Eğitici Mod (Q2)	₺400.000	yüzde 16	İngilizce, Arapça, matematik & dil öğrenme modu
Ebeveyn Analitik (Q3)	₺300.000	yüzde 12	Analitik panel, kelime takibi, haftalık rapor altyapısı
Okul Ortaklığı (Q4)	₺400.000	yüzde 16	Öğretmen paneli, müfredat entegrasyonu, satış süreci
Pazarlama & ASO	₺550.000	yüzde 22	Ebeveyn influencer, okul öncesi topluluk pazarlama, ASO
LLM & TTS Altyapı	₺250.000	yüzde 10	Masal üretim API maliyeti, TTS ses sentezi ölçekleme
İK & Hukuki & Rezerv	₺150.000	yüzde 6	COPPA/KVKK danışmanı, geliştirici, acil fon
TOPLAM	₺2.500.000	yüzde 100	

Ana Metrikler & Yatırım Geri Dönüşü

Temel Platform Metrikleri

- ARPU (Aylık): ₺64 (₺49 Başlangıç ve ₺79 Efsanevi karışık, ağırlıklı ortalama)
- CAC: ₺40 (ebeveyn influencer + anaokulu ağı + ASO — hedefli düşük maliyet)
- LTV (Efsanevi, 24 ay): ₺1.896 — LTV:CAC 47x ile güçlü unit economics
- D30 Retention hedefi: yüzde 60 — uyku rutininin parçası olan uygulama yüksek retention
- Churn: yüzde 6/ay — çocuk büyürse içerik uyarlanıyor, churn engelleyici
- Okul kanalı (Q4): yüzde 5 okul penetrasyonu = Türkiye'de 1.000+ okul potansiyeli
- Pazar: 12.5 milyar dolar EdTech (2027) — Epic!, Moshi ile global rekabet

ROI Senaryoları

Senaryo	Degerleme (2028)	Yatirimci Payı (yüzde 20)	ROI
Muhafazakar	₺70M	₺14M	5.6x
Baz Senaryo	₺108M	₺21M	8.4x
Iyimser	₺216M	₺43M	17.2x